
Influencia del proceso colonial en el desarrollo económico actual del Golfo de Guinea. Una hipótesis institucional

Diego Muñoz Higuera

INFLUENCIA DEL PROCESO COLONIAL EN EL DESARROLLO ECONÓMICO ACTUAL DEL GOLFO DE GUINEA. UNA HIPÓTESIS INSTITUCIONAL ¹

RESUMEN

El presente ensayo estudia la posible influencia de la colonización en el desempeño actual de Nigeria, Camerún y Guinea Ecuatorial; centrándose en las diferencias institucionales desarrolladas durante el proceso colonial y la posterior independencia de los países. Para ello se realiza un estudio histórico de la experiencia colonial y un análisis cuantitativo de los principales índices desarrollados para medir la calidad institucional. Finalmente, el trabajo se cierra con algunas recomendaciones, a la luz de los resultados obtenidos, dirigidas a tratar de paliar la situación de pobreza crónica que viven estas sociedades.

Palabras clave: Crecimiento económico; Colonización; Golfo de Guinea; Calidad institucional; Corrupción; Fragmentación étnica.

CÓDIGOS JEL: E32, E62, H30, O54

ABSTRACT

This paper studied the possible influence of the colonization process in the present performance of Nigeria, Cameroon and Equatorial Guinea. The focus has been set in the research of the institutional differences originated during the colonial process and the independence of these countries. Consequently, the paper develops a historical study about the Gulf of Guinea before a quantitative analysis of the main indices for measuring institutional quality. Finally, it has been done some recommendations, connected to the results, that could serve to relief the chronical situation of chronical poverty maintain in these societies.

Keywords: Economic growth; Colonization; Gulf of Guinea; Institutional quality; Corruption; Ethnic fragmentation.

AUTOR

DIEGO MUÑOZ HIGUERAS es Graduado en Economía de la Universidad de Alcalá y actualmente estudiante del Máster en Política Económica y Economía Pública de la Universidad de Valencia

¹ El presente trabajo tiene su origen en un Trabajo Fin de Grado (TFG) realizado bajo la dirección del Profesor Tomás Mancha Navarro y que obtuvo la calificación de Sobresaliente (9/10)

Agradecimientos:

El presente artículo ha sido realizado bajo la supervisión de Don Tomás Mancha Navarro, a quien me gustaría expresar mi más sentido agradecimiento. Sus consejos y correcciones han hecho posible este estudio.

Quiero agradecer a mi familia el apoyo recibido durante esta etapa de mi vida, que culmina con la elaboración de este trabajo. A mis padres, por el apoyo y la confianza recibidos.

A mi abuelo Alfredo, pues gracias a ti continué con mis estudios, por guiar siempre mis pasos desde allí arriba.

ÍNDICE

Índice	4
1. Introducción	6
1.1 Objetivos	6
1.2 Muestra de países elegida	6
2. Estado de la cuestión.....	7
2.1 ¿Instituciones extractivas o inclusivas?	8
3. Síntesis histórica de la experiencia colonial	10
3.1 República Oficial de Nigeria	10
3.1.1. Periodo precolonial.....	10
3.1.2. Periodo Británico	11
3.1.3. Colonia de Nigeria (1920-1960)	11
3.1.4. Nigeria, Estado independiente.....	13
3.1.5. Valoración	13
3.2 República de Camerún.....	15
3.2.1. Periodo precolonial.....	15
3.2.2. Camerún alemán (1884-1919)	15
3.2.3. Camerún francés (1919-1960)	16
3.2.4. Camerún independiente	18
3.2.5. Valoración	20
3.3 República de Guinea Ecuatorial	21
3.3.1. Periodo precolonial.....	21
3.3.2. Dominio español (1778-1968)	21
3.3.3. Colonia española (1900-1968)	22
3.3.4. República de Guinea, Estado independiente	24
3.3.5. Valoración	26
4. Corrupción y desarrollo institucional	27
4.1. Efectos de la corrupción. Canales de transmisión	29
4.2 Análisis empírico. Instituciones y desarrollo.....	31
4.3. Datos y estadísticas descriptivas.....	32

5. Modelo empírico	40
5.1. Resultados del modelo para Nigeria.....	41
5.2. Resultados del modelo para Camerún	42
5.3. Resultados del modelo para Guinea Ecuatorial	43
6. Conclusiones finales	44
7. Bibliografía.....	46
8. Anexos	48
8.1. Fuentes y estadísticas descriptivas.....	48

1. INTRODUCCIÓN

1.1 Objetivos

La motivación de este trabajo consiste en mostrar las diferencias institucionales, surgidas durante el proceso colonial, a través del análisis histórico de la etapa colonial y del devenir tras la independencia de cada uno de los estados. Analizando su posible repercusión en el desarrollo económico de Nigeria, Camerún y Guinea Ecuatorial y estableciendo de esta manera, una conexión entre un desarrollo institucional adecuado y un nivel de vida superior. Pudiendo aportar recomendaciones o pautas a seguir, para mejorar la situación de dichos países.

En este sentido, es posible también contrastar la denominada hipótesis geográfica frente a la institucional en el Golfo de Guinea, pues se han analizado tres países geográficamente similares, que sufrieron distintos procesos colonizadores.

A priori, no es posible conocer cuáles serán los resultados de este análisis, por lo que no existen ideas preconcebidas. Aunque debe aclararse, que la metodología del ensayo asume la mayor solidez de la hipótesis institucional de crecimiento, frente a la geográfica.

1.2 Muestra de países elegida

De cara a poder desarrollar un análisis sencillo pero potente, se ha optado por escoger una muestra de tres países. Nigeria, Camerún y Guinea Ecuatorial.

Para poder realizar un contraste entre la hipótesis geográfica e institucional, la muestra de países se encuentra situada al sur del Sahara, en el Golfo de Guinea. Todos ellos poseen salida al mar y manifiestan un clima ecuatorial o tropical lluvioso; además han sido clasificados por el FMI como "ricos" en cuanto a la existencia de recursos naturales dentro de sus fronteras.

Es decir, salvando las distancias pueden considerarse geográficamente similares.

Mapa 1
Mapa del Golfo de Guinea



Fuente: Google Maps

Cada uno de los territorios se vio colonizado por una potencia europea diferente; es por ello que el desarrollo institucional de cada colonia fue distinto. i) Nigeria fue colonizada por el Imperio Británico, ii) Camerún en un principio fue ocupada por el Imperio Alemán, sin embargo, al finalizar la I Guerra Mundial, en 1919, pasó a dominio del Reino Unido y Francia y, finalmente iii) Guinea Ecuatorial fue colonizada por España.

2. ESTADO DE LA CUESTIÓN

Las diferencias de renta y nivel de vida entre continentes, se ha convertido en una de las mayores preocupaciones de nuestra era. Es por ello, que el ámbito académico ha buscado la respuesta a esta pregunta: ¿Qué determina el desarrollo de un país?

Para ello, existen múltiples y diversas teorías, pero pueden agruparse en dos grandes bloques. Por un lado, la denominada hipótesis geográfica, la cual sostiene que la geografía, el clima y el medio ambiente de un determinado territorio, trascienden en los incentivos de sus habitantes, y por ello en el desarrollo tecnológico y el crecimiento económico. Los

principales representantes de dicha teoría (Sachs y Warner, 1997; Landes, 1998) defienden que los climas templados poseen una ventaja relativa frente a aquellos tropicales, subtropicales o semitropicales; pues la agricultura desarrollada en este tipo de climas es intrínsecamente improductiva. Además, -Diamond- (2005) justifica que la existencia de especies domesticables y la disponibilidad de ciertos tipos de plantas, propició el tránsito del cazador-recolector hacia el agricultor, por lo que estas sociedades pudieron comenzar antes a desarrollarse.

En contraposición, la denominada hipótesis institucional, defendida por varios autores (Acemoglu, 2001; Acemoglu y Robinson, 2012; Easterly y Levine, 2003; Hall y Jones, 1999) muestra que es la capacidad de las sociedades para crear buenas instituciones (incentivos a la inversión, capital humano, derechos de propiedad...) la que determina un fructífero desarrollo económico. La calidad institucional es el factor que logra que las normas y regulaciones generen los incentivos adecuados para la protección de los abusos y arbitrariedades del poder. Garantizando la existencia de procedimientos legales para resolver posibles conflictos entre los agentes. En definitiva, posibilitan crear un ambiente de estabilidad y prosperidad económica.

En relación con la primera hipótesis, es indudable que la geografía influye en el progreso de una sociedad. Los países cercanos al Ecuador experimentan climas tropicales o subtropicales, que conllevan altas temperaturas y precipitaciones torrenciales e irregulares. Sin embargo, estas variables no tienen una gran incidencia en el progreso de un país. Aunque exista una correlación entre geografía y prosperidad, no existe una relación causal entre ambas (Acemoglu 2003).

La hipótesis institucional posee más apoyos empíricos y lleva siendo contrastada más de 50 años por un gran número de autores. A pesar de ello, no se han obtenido estimaciones fiables que hayan logrado poder comprobar empíricamente el efecto de las instituciones sobre el desarrollo económico.

2.1 ¿Instituciones extractivas o inclusivas?

Para comprobar el dominio (influencia) de las instituciones en el desarrollo económico, gran parte de los autores han echado la vista atrás, y han querido centrarse en la experiencia colonial de una gran variedad de países. Así, demuestran que las instituciones persisten en el tiempo, y que el desarrollo de las mismas depende de un amplio conjunto de factores, que vamos a tratar de sintetizar a continuación:

La experiencia colonial, en primer lugar, que atendiendo al desarrollo institucional permite diferenciar dos tipos de instituciones. Por un lado, aquellas denominadas como instituciones inclusivas, desarrolladas en aquellos países que sufrieron una fuerte emigración europea (pues las tasas de mortalidad de los colonizadores no eran excesivamente elevadas), en los que los colonos trataron de replicar las instituciones europeas. Los principales ejemplos son Australia, Canadá, EEUU y Nueva Zelanda. Por otro, las que se denominan como instituciones extractivas, basadas en el expolio de los recursos naturales del territorio, sin protección de la propiedad privada ni un sistema de defensa legal contra la acción del gobierno. Fueron desarrolladas en aquellas regiones en las que, debido a la mortalidad de los colonizadores, resultaba excesivamente caro establecer instituciones inclusivas.

En contraposición, en aquellos territorios colonizados por una población reducida de europeos, surgieron instituciones de tipo extractivo. Con una pequeña élite o clase dominante podía organizarse la economía, y las ganancias se repartían entre un número menor de oligarcas, que tenían incentivos para mantener el statu quo (el coste de oportunidad de perder poder era muy alto). Es por ello qué, donde las potencias europeas delegaron el manejo del Estado en pequeños grupos locales, se crearon instituciones extractivas, que han sido mantenidas tras la independencia de las metrópolis.

El carácter de la inversión es otro determinante fundamental del tipo de instituciones desarrolladas por los colonizadores. En aquellas zonas donde fueron realizadas cuantiosas inversiones en capital humano y físico, debían garantizarse los derechos de propiedad, de tal manera que pudiese incentivarse la actividad privada, motivando así el desarrollo de instituciones inclusivas. En caso contrario, con niveles de inversión menor, no sería necesario un nivel elevado de seguridad jurídica y crearon instituciones extractivas.

Sin embargo, el hecho de que existiesen instituciones previas a la llegada de los colonizadores fue positivo para la región en cuestión, pues podría allanar el terreno para los cambios que se avecinaban, y permitió qué, tras la independencia, estos nuevos países tuviesen una base institucional propia sobre la que apoyarse.

La experiencia colonial de estos territorios puede relacionarse con su presente y futuro, debido a la existencia de cierta persistencia institucional. Debido al alto coste de crear unas instituciones adecuadas (respeto a la propiedad privada, límites a la acción del gobierno...), estas debían mantenerse para que las inversiones se viesen recompensadas.

En el estudio de -Young- (1994) se demuestra que las instituciones extractivas sobrepasaron en tiempo al proceso colonial.

3. SÍNTESIS HISTÓRICA DE LA EXPERIENCIA COLONIAL

3.1 República Oficial de Nigeria

País soberano cuya forma de gobierno es una república federal presidencialista, formado por 36 estados federados y un distrito federal. Se trata del país más poblado de África, con una población de 185.989.640 habitantes (2016), y una superficie de 923.768 kilómetros cuadrados, siendo su capital Abuja. Se agrupa dentro de los "Próximos once", denominación usada por el banco de inversiones Goldman Sachs, para aquellas economías más prometedoras en cuanto a inversión y crecimiento económico.

3.1.1. Periodo precolonial

Durante el periodo precolonial, la principal actividad económica y comercial de los pueblos que hoy componen Nigeria, fue la trata y comercialización de esclavos para los Imperios Europeos. A raíz de los beneficios derivados de la esclavitud se desarrollaron multitud de pequeños estados destinados a cubrir la demanda de esclavos en cada territorio.

Al este del Níger florecieron los Estados Aro, formados por etnias Igbo e Ibibio. En el delta del Níger, existieron por un lado los Estados "republicanos" de Vieja Calabar y Brass y en contraposición, monarquías como Bonny y Nueva Calabar. Todas ellas basadas en las instituciones tradicionales de las antiguas sociedades acéfalas, carentes de jerarquías políticas y estratificación social, aunque en la práctica estas sociedades estaban gobernadas por una oligarquía militar o religiosa. Cabe mencionar que paralelamente a estas Ciudad-Estado existía el Imperio Oyo, el imperio más grande de África Occidental, formado por los Yoruba².

Con el abandono del comercio de esclavos por parte de los europeos, comenzó una decadencia generalizada de estas sociedades; aquellas que

² Los Yoruba representan el 30% de la población de Nigeria, 22 millones de habitantes todavía hablan el idioma original, se asientan principalmente en el sureste de Nigeria (Estado Oyo) y poseen un sistema religioso propio.

no consiguieron adaptarse al nuevo mercado del aceite de palma desaparecieron o fueron absorbidas.

3.1.2. Periodo Británico

Colonia de Lagos

La exploración británica comenzó hacia 1830, en el delta del Níger, pero hasta 1861 no hubo asentamientos, comenzando con la ciudad de Lagos (cuyo cónsul era Fernando Poo) y expandiendo el dominio inglés a través de la costa, hasta Camerún.

El control de las rutas del aceite y la “pacificación” del territorio fue la excusa perfecta para comenzar un proceso progresivo de control y expansión territorial. El mercado del aceite basado en un oligopolio (12 compañías en 1880 y 5 en 1892), era agresivo y a menudo existían conflictos entre europeos y africanos, entre los propios europeos o entre los africanos.

Protectorado del delta nigeriano (1885-1920)

Con la conferencia de Berlín, el gobierno se apresuró a instituir un protectorado, estableciendo los acuerdos de cooperación necesarios con las etnias locales. En 1885 se fundó el Protectorado del Delta Nigeria (Oil Rivers Protectorate). Organizado de acuerdo a la administración indirecta británica y las “native authorities”³, limitando así el poder de los oficiales británicos pero también el comercio con los territorios franceses. En el sur de Nigeria, fue formado un nuevo protectorado (Southern Nigeria Protectorate) diferente a la colonia de Lagos; que en 1906 se fusionaron.

En 1912 se unifican los protectorados del Norte y del Sur, y Frederick Lugard es nombrado gobernador. Dos años más tarde, se compone la Colonia de Nigeria.

3.1.3. Colonia de Nigeria (1920-1960)

La Colonia de Nigeria se convertiría en una gran fuente de ingresos para la metrópoli. En el norte se cultivaba algodón, cacahuete y mijo, además

³ Las “Native authorities” pudieron formarse en aquellos distritos que habían poseído algún sistema de gobierno propio (consejos, familias dominantes...); estaban organizadas de acuerdo a tres poderes. La “Native Authority”, encargada del poder legislativo y ejecutivo, la “Native Court”, encargada del poder judicial y la “Native Treasury”, encargada de financiar el sistema. Al tesoro se le confiaba la custodia del dinero proveniente de las tarifas o sanciones y era el encargado de pagar los salarios de los empleados de la Autoridad y financiar servicios tales como carreteras, dispensarios, escuelas...

de la cría de animales domésticos; en la sabana y selva del sur continuó la explotación de la palma para obtener aceite, además de cacao y madera, que junto con los recursos minerales hicieron que la prensa considerase a Nigeria como la “India de África”. Nigeria además, poseía buenos puertos y ríos caudalosos como el Níger y Benue que permitían la penetración, facilitando el transporte de mercancías y el comercio.

El mosaico cultural de Nigeria hizo que la intervención se llevase a cabo sobre aspectos de la administración global, la economía o “prácticas inmorales”. Luego los jefes locales llevarían al pueblo las decisiones británicas, pareciendo así, que los nigerianos seguían teniendo el poder.

La “Indirect Rule” triunfó parcialmente, en el norte, bajo el poder del Califato de Sokoto, sin embargo este modelo descentralizado permitía abusos de poder y corrupción por parte de la administración local. En el sur, al no existir una organización centralizada, la institucionalización de la colonia fue más complicada.

Las misiones habían obtenido peso en Nigeria desde finales del S.XIX y, -gracias a ellas-, se institucionalizó un sistema educativo, basado en la fe cristiana. A principios del S.XX la “*Roman Catholic Mission*” había creado 310 escuelas y dos institutos, donde enseñaban inglés; obteniendo tanto poder, que aun en 1970 las misiones cristianas casi monopolizaban la educación. Este movimiento únicamente pudo llevarse a cabo en el sur de Nigeria, pues el norte estaba dominado por los musulmanes.

La situación permaneció estable hasta finalizar la II Guerra Mundial, cuando aparecieron los primeros movimientos independentistas. La respuesta británica consistió en dotar de más autonomía a sus territorios; a través de la “Constitución Richards” el país se dividió en tres (Norte, Este y Oeste) y Lagos, cada uno de los cuales dispondría de una asamblea autónoma. Era reconocida al fin la diversidad de Nigeria a través de un sistema federal.

La colonia, fue ganando autonomía gradualmente con la creación de una Cámara de Representantes federal en 1951 (“Constitución Macpherson”) y un Consejo de Ministros en 1954 (“Constitución Lyttleton”), bajo presidencia del gobernador general británico y 10 ministros (tres de cada provincia y uno de Camerún). Posteriormente, en mayo de 1957 se celebró en Londres la Conferencia Constitucional de Nigeria, donde Abubakar Tafawa Balewa fue nombrado primer ministro federal y se permitió al país operar con una autonomía casi completa hasta el 1 de octubre de 1960, cuando logró la independencia.

3.1.4. Nigeria, Estado independiente

Con la independencia de Nigeria, se aprueba una constitución, que ratifica el sistema federal ya mencionado; el gobierno central poseía jurisdicción plena en el área de las relaciones exteriores, banca, comunicaciones, defensa y aduanas. Se forma un Parlamento compuesto por dos Cámaras, la Cámara de Representantes (elegida por sufragio universal) y un Senado.

Tras la independencia se suceden una serie de golpes de Estado que imposibilitaron el desarrollo económico, social e institucional del país. Cronológicamente se desarrollan en 1962, 1966, 1975, 1983, 1985, 1990 y 1995, debe destacarse el conflicto que supuso la independencia de la región Este bajo el nombre de República de Biafra, que originó una guerra civil entre 1967-1970, cuyo resultado fue la reunificación de Nigeria sobre un charco de sangre que aún no se ha secado. Actualmente se gobierna en "democracia", aunque los abusos de poder y la corrupción del sistema no ceden, por lo que Nigeria está condenada a la perpetua inestabilidad.

Desde su independencia, las instituciones políticas y judiciales no han dejado de deteriorarse, y apenas se han realizado cambios en la estructura del país, por lo que presenta una situación similar a la etapa colonial. Únicamente, con el descubrimiento de yacimientos de petróleo la economía ha encontrado una oportunidad de crecimiento, que no está siendo aprovechada correctamente.

3.1.5. Valoración

Al no poder asentarse los ingleses en los territorios de la actual Nigeria, tuvieron que delegar en las sociedades tradicionales preexistentes la tarea de organizar una colonia, hecho para el que no estaban preparadas, pues hasta entonces no había existido ninguna tribu con el desarrollo suficiente para tal fin. Este primer foco de conflicto, junto con la ingente fragmentación etnolingüística, que imposibilita la homogeneización del territorio –indispensable para la organización del mismo– y la creación de fronteras sin tener en cuenta ningún tipo de criterio geográfico u organizativo, ha creado un caldo de cultivo de violencia e inestabilidad.

Cierto es, que, al delegar en las estructuras tradicionales ya asentadas, estas son capaces de aprender y en el futuro replicar las organizaciones aprendidas; sin embargo, este proceso de aprendizaje tuvo que realizarse en apenas 50 años, cuando el que tuvieron las sociedades europeas necesitó al menos 200 o 300 años. Al comisionar en estructuras por desarrollar, es probable que se potencien los conflictos existentes y se impida el desarrollo natural de las sociedades, creando desajustes de

poder, que en el ejemplo de Nigeria son la causa de todos los conflictos civiles, pues todos ellos vienen por el miedo a que un integrante de una etnia rival apodere excesivo control.

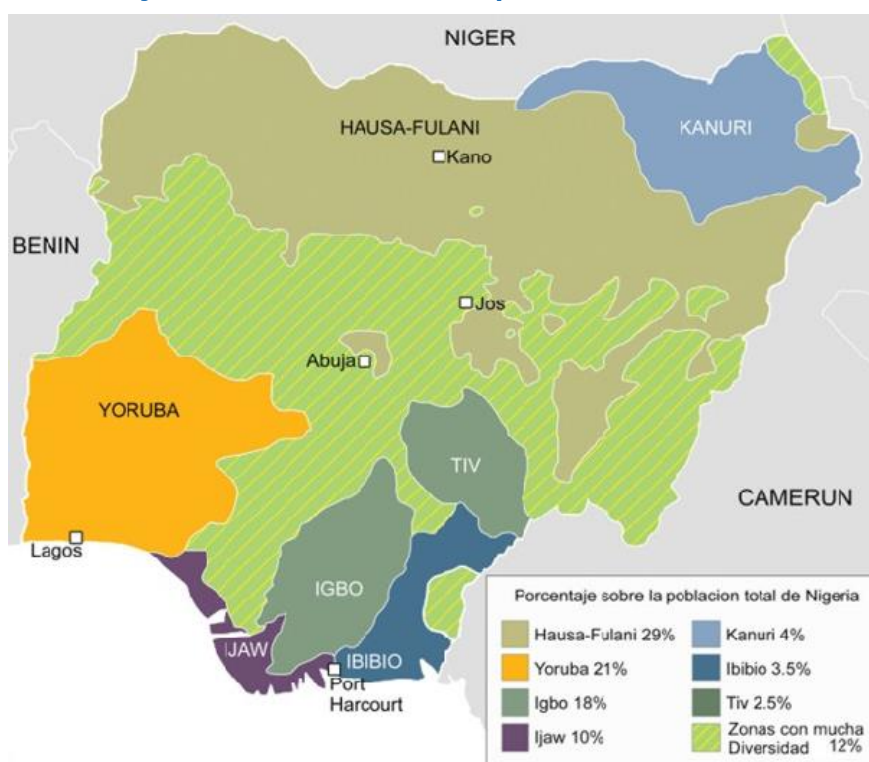
En cuanto a la corrupción, al acelerar el proceso de desarrollo; y dotar de poder a un grupo en particular, se impide a la sociedad crear instituciones informales de control y crea un incentivo a que dicha etnia se perpetúe en el poder, pues no querrá perder el poder que ha conseguido, y antes no tenía. Presenta además el riesgo moral de beneficiar a aquellos que su comunidad, desviando recursos públicos para tal fin.

La colonización rompe el equilibrio de poder en muy pocos años, y obliga al desarrollo precipitado de unas sociedades que se convierten en un país, sin estar preparadas para ello.

Aunque desde nuestro punto de vista, el principal problema de Nigeria, es la enorme fragmentación étnica que sufre, impidiendo que las distintas etnias se organicen como un único país, priorizando estas los intereses particulares a los nacionales. Como así refleja la Figura 1.

Figura 1

Porcentaje étnico sobre el total de población en cada territorio.



Fuente: Ulrich Lamm

3.2 República de Camerún

País soberano organizado de acuerdo a una república unitaria. Es conocido como el “África en miniatura”, porque presenta toda la diversidad geográfica del continente. Su nombre deriva del portugués “Rio dos Camarões”, por la abundancia de cangrejos y camarones en la zona. Camerún tiene como meta convertirse en una potencia emergente en 2035.

3.2.1. Periodo precolonial

Fernão do Pó fue el primer europeo en pisar el territorio que ahora conforma la República de Camerún. Hasta entonces, las tribus se habían organizado de acuerdo a pequeñas sociedades y únicamente destacó el Imperio Kanem-Bornu y las sociedades musulmanas del norte, las cuales crearon estructuras organizadas centralizadas y relativamente homogéneas en la cuenca del Chad, a partir de 1770. Ello provocó el desplazamiento del resto de tribus animistas hacia la costa y el sur de Camerún.

Debido a la alta mortalidad los portugueses no pudieron adentrarse en el territorio a través de los ríos y únicamente crearon pequeños enclaves en la costa destinados a organizar el tráfico de esclavos. Hasta que no fue posible transportar el material médico, no comenzó un proceso de colonización, para el cual los alemanes fueron pioneros en la década de 1870.

3.2.2. Camerún alemán (1884-1919)

En 1868 la compañía Woermann C. crea el primer puesto comercial en la región de Duala, los empresarios alemanes comienzan a comprar grandes superficies de tierra (a las tribus locales), destinadas al cultivo.

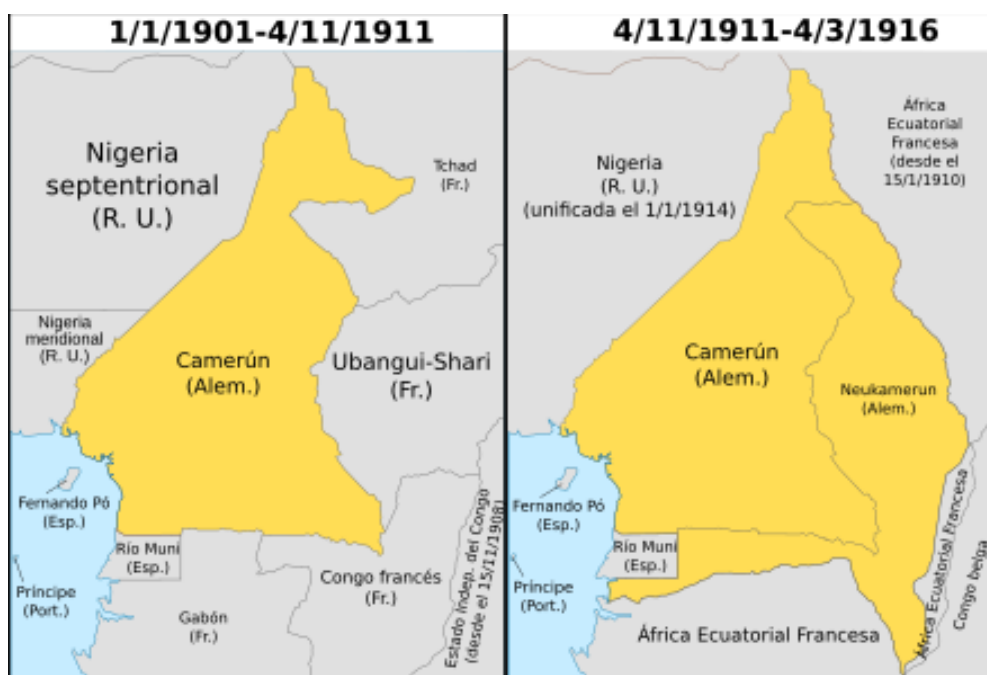
En 1884, debido a la presión de los empresarios, Otto von Bismarck anexiona Camerún como protectorado, y al año siguiente toma el estatus de colonia. Los alemanes invirtieron grandes sumas de dinero en la creación de infraestructura básica para desarrollar las grandes posibilidades de cultivo y minería que ofrecía el territorio⁴. Destacó el proyecto de establecimiento de una red de ferrocarril (más de 450 km de vía construidos) para conectar los puertos con el interior de la región, amén de crear una red de suministro de materias primas constante,

⁴ Se habilitaron grandes superficies para el cultivo de cacao, algodón, nueces, tabaco... que junto con la exportación de aceite de palma, caucho y maderas nobles y la explotación de minerales tales como el carbón, oro, metales, sal... representaban el interés económico por la colonia de los alemanes.

además de una infraestructura sanitaria relativamente moderna. Sin embargo, la población no se mostró participativa con los proyectos, por lo que comenzaron los trabajos forzados en condiciones de semi-esclavitud.

Figura 2

Evolución del territorio del Camerún alemán



Fuente: Wikipedia Commons

Los asentamientos costeros comenzaron a recibir la afluencia de misioneros, que desarrollaron el grueso de la educación y conversión en la fe cristiana de las antiguas tribus animistas.

3.2.3. Camerún francés (1919-1960)

Durante la I Guerra Mundial, las tropas francesas y británicas invaden la colonia, y tras la derrota de Alemania, y por mandato de la Sociedad de Naciones en 1919; Camerún es repartido entre Francia (recibe el 80% del territorio) e Inglaterra (anexiona el 20% restante).

Figura 3

Camerún francés



Fuente: [Wikipedia Commons](#)

Económicamente hablando, la labor francesa fue bastante simple, el sistema colonial francés se basó en la continuación de los planes alemanes, mejorando las infraestructuras con inversiones en capital y mano de obra cualificada, usando para ello el trabajo forzado.

Existieron conflictos religiosos desde la imposición de fronteras, pues la región norte era de mayoría musulmana, mientras el sur y el este eran de mayoría cristiana –recién convertidos por la labor de los misioneros- o animistas; y étnicos, árabes choa contra los bantú y sudaneses contra peulh principalmente.

En 1945 se creó la Unión Popular de Camerún (UPC), con un gran apoyo social, lo que sirvió para que el gobierno francés otorgase en diciembre de 1946 el Estatuto de Tutela⁵, permitiendo la existencia de

⁵ Consistió en la creación de una Asamblea Local que podría votar el presupuesto y tendría la capacidad de deliberar en los proyectos administrativos y sus decisiones no podrían ser abolidas; obteniendo cierto poder legislativo. Además de un Consejo de Gobierno –elegido por la asamblea- y de un Gobernador o jefe del territorio, destinado a representar el mando de Francia.

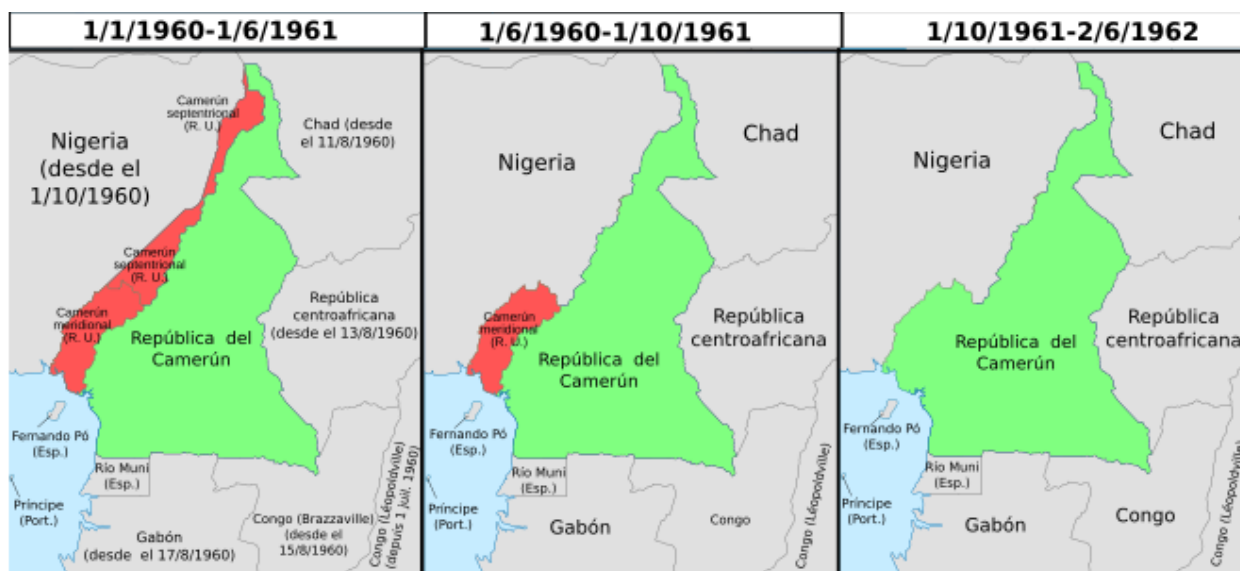
representantes de Camerún en las asambleas parlamentarias francesas, comienza así un esperado desarrollo político que no se produjo debido a la subordinación de los distintos gobiernos al dictamen francés.

A partir de 1952 comienzan los movimientos para buscar la independencia, sin embargo, fueron brutalmente aplastados. Con el paso de los años, los franceses entendieron que solo serían capaces de apaciguar al pueblo de Camerún a través de más autonomía, por lo que a partir de 1957 comenzó un progresivo proceso de cesión de competencias a las élites locales. La tan ansiada independencia llega, bajo el régimen de Adihjo, el 1 de enero de 1960.

3.2.4. Camerún independiente

Adihjo fue el primer presidente la República de Camerún, estado unitario hasta 1961, cuando el Camerún del Sur británico –correspondiente a parte de Camerún cedido al Imperio Británico- decide unirse al naciente país, formando una república federal.

Figura 4
Evolución del territorio de Camerún tras la independencia



Fuente: Wikipedia Commons

Gobierno de Adihjo (1960-1982)

Con la independencia llegó la aprobación de una constitución que representaba la diversidad étnica de Camerún, dividiendo el país en 10 provincias, que a su vez se fragmentaban en 58 divisiones.

La constitución sería pervertida por Adihjo, que ilegalizando al resto de partidos pudo revalidar las elecciones de 1966 y 1972; perpetuándose en el poder a través del "presidente" la influencia francesa. La economía experimentó un gran cambio con el descubrimiento de yacimientos de petróleo, y desde el gobierno comenzaron a implantarse medidas liberalizadoras, priorizando la extracción de petróleo y los cultivos comerciales y de exportación. Sin embargo, estos planes fracasaron debido a la incompetencia y corrupción generalizada del personal encargado de vigilar estos proyectos.

Gobierno de Biya (1982- Hasta la actualidad)

En 1982 Adihjo dimitió, ocupando el puesto su primer ministro, Paul Biya. Durante su mandato, se llevaron a cabo cambios políticos importantes; el primero y principal fue la disgregación del territorio en nuevas y más pequeñas provincias, buscando atenuar el peso económico y político del norte del país –de mayoría musulmana-.

A mediados de 1980 Camerún se enfrenta a cambios importantes, la caída de sus principales exportaciones (petróleo, cacao, café y algodón) lleva a las autoridades a devaluar la moneda y solicitar la ayuda de los organismos internacionales. El Banco Mundial y el FMI exigieron un ajuste estructural agresivo, basado en privatizaciones y reducción del gasto público; ejemplo de ello es la devaluación salarial en el funcionariado del 65% realizada en 1993. A pesar de los esfuerzos, el país no logró cumplir con los programas del FMI.

Durante estos años aumentó el déficit por cuenta corriente y la deuda externa se elevó exponencialmente, las rentas derivadas de sus recursos naturales no pudieron evitar la crisis, aunque consiguieron paliar sus efectos. El PIB per cápita se redujo alrededor de un 40% entre 1986 y 1994. La inestabilidad económica y política se tradujo en un aumento considerable de la crispación social.

La situación política se deterioraba con el paso de los años, un informe de Transparencia Internacional en 1999 consideró a Camerún como el segundo país más corrupto del mundo. En respuesta, el presidente anunciaba en el año 2000 una serie de medidas para combatir la

corrupción, además de cambios constitucionales tales como la creación de un senado, consejos regionales y un consejo constitucional. Estas medidas se reforzaron el 2004, con un éxito relativo, pues Camerún sigue siendo un país extremadamente corrupto, pero en menor medida que los países de su entorno.

Progresivamente, y con grandes esfuerzos gubernamentales, Camerún logró salir de la espiral de decadencia económica en la que se había sumido, siendo el 19º país en completar el programa subyacente a la iniciativa Países Pobres Fuertemente Endeudados. Por lo que el 27% de la deuda externa –en manos del FMI y BM- fue condonada. Las medidas realizadas aumentaron los conflictos laborales.

Actualmente, Francia y Camerún presentan asiduas relaciones económicas, siendo el primero el principal socio económico de Camerún, monopolizando gran parte de la inversión privada y la ayuda exterior. Estados Unidos demuestra una gran influencia en el sector petrolífero.

3.2.5. Valoración

Camerún presenta las mismas características que Nigeria, por lo que la valoración anterior puede ser extrapolada en términos generales; sin embargo, existen algunas diferencias que vamos a mostrar a continuación.

Los cambios de metrópoli no supusieron un gran choque, pues el proceso colonizador fue muy similar, adaptándose correctamente las autoridades francesas a la realidad de Camerún y viceversa. La temprana oposición a la colonización les permitió crear estructuras propias una década antes que, al resto de países, otorgando cierta ventaja. Aunque los problemas derivados de la fragmentación étnica imposibilitaron el correcto desarrollo organizativo del país.

Cabe destacar la influencia en el Reino de Njoya que supuso la colonización, si este tipo de adaptación se hubiese producido más a menudo en las tribus locales, las instituciones creadas durante la conquista posiblemente hubieran sido mejores, evitando algunos de los problemas que presentan actualmente estos países.

3.3 República de Guinea Ecuatorial

País soberano organizado de acuerdo a una república presidencialista⁶. Se trata de uno de los países más pequeños de África y está formado por siete provincias. Destaca la influencia del petróleo en su economía, base de todo el tejido empresarial y posible causa de la corrupción.

3.3.1. Periodo precolonial

El territorio de la actual Guinea Ecuatorial fue poblado primeramente por pueblos bantúes, sociedades tribales organizadas en torno un patriarca y poco desarrolladas, cuya principal actividad era la agricultura intensiva. Esta etnia acabó diversificándose en al menos otras cinco que pueblan actualmente Guinea Ecuatorial.

En 1493 la Corona Portuguesa, comenzó a establecer enclaves para el tráfico de esclavos en las islas de Bioko, Annobón y Corisco, y apenas unos años después, en 1507 se desarrolló la primera plantación de caña de azúcar en la isla de Riaba. Sin embargo, la oposición de las tribus locales y las enfermedades hicieron fracasar este primer proyecto.

Entre 1474 y 1475, las expediciones portuguesas redescubrieron las islas de Annobón, Santo Tomé y la Isla de Príncipe, usadas todas ellas, de nuevo, como enclaves estratégicos para el tráfico negrero. Los portugueses no mostraron especial interés por el dominio tácito de las islas hasta 1592, cuando comenzaron a organizar una estructura administrativa en estos territorios, mandaron también un escueto contingente de maestros y africanos de otras regiones para que organizaran la vida en estos territorios.

El tráfico de esclavos supuso la venta de 49.000 guineanos entre 1713 y 1753, los hombres eran suministrados por la etnia benga –los esclavos solían ser pamues y nvikos-. Para el buen funcionamiento del mercado, los europeos no debían intervenir en la política interna de estas familias.

3.3.2. Dominio español (1778-1968)

A través de la firma del Tratado de San Ildefonso (1777) y El Pardo (1778), Portugal se comprometía a ceder a España la soberanía de las islas, libre comercio con una región de la costa del golfo (entre los ríos

⁶ Sin embargo, la oposición –que cuenta con un gobierno en el exilio- defiende que se trata de una dictadura militar. El general Obiang gobierna desde 1979, y todas las elecciones democráticas realizadas desde entonces han sido consideradas como fraudulentas. Además, han existido cambios en la constitución para que su hijo pueda ser el sucesor.

Niger y Ogooué) y los derechos a la trata de esclavos. La moneda de cambio fueron territorios en el Nuevo Mundo.

El territorio guineano, hasta 1810, fue administrado por el Virreinato del Río de la Plata. Para tal fin, en 1778 arribaron a las costas guineanas la primera expedición española y, rápidamente comenzaron a construir asentamientos, aunque en unas condiciones deplorables; de hecho, en 1880 las tropas españolas se sublevaron contra su gobernador.

El interés del Imperio Británico en la zona obligó a España a ampliar su aura de influencia, y a establecer relaciones formales con los jefes tribales, en algunos casos sometiéndolos –en la isla de Malabo- y en otros firmando acuerdos –con el rey de la etnia benga-. Aunque dichos acuerdos apenas duraron unos años, pues en 1858 se establece el primer gobernador español, cuyo teniente gobernador sería siempre un jefe local.

Con la ayuda española, el rey local Moka consigue unificar a todos los clanes bubi, acabando con los levantamientos y las pequeñas revoluciones acaecidas durante la segunda mitad del Siglo XIX.

3.3.3. Colonia española (1900-1968)

La porción continental del Río Muni se convirtió primeramente en un protectorado en el año 1885 y en el 1900 en colonia. Fue creada también la colonia de Elobey, Annobón y Corisco⁷. En 1903, ambas colonias se organizaron políticamente respetando las estructuras jerárquicas tradicionales de las etnias que allí habitaban, evitando conflictos innecesarios.

En 1901 comenzó la explotación de las colonias y sus riquezas, por lo que no tardaron en aparecer resistencias por parte de la tribu bubi, desencadenando enfrentamientos hasta 1904; año en el que fue firmado el Patronato de Indígenas⁸. La poca población de las colonias obligó a las autoridades españolas a firmar un contrato con la República de Liberia, “contratando” alrededor de 15.000 trabajadores. El contrato fue revocado en 1930 por la condición de semiesclavitud en la que vivieron los liberianos.

⁷ Dicha colonia incluía las 3 islas que llevan su nombre. Tiene escasa relevancia debido a sus 36 km² de superficie y apenas 3.000 habitantes. En 1926 fueron unificadas ambas colonias, para formar la conocida como Guinea Española.

⁸ Cuya misión era la promoción social y económica de los nativos. La Junta rectora estaba formada por representantes de la Iglesia y de las colonias.

Guinea Española (1926-1968)

Con la unión de ambas colonias en 1926, nace la Guinea Española, cuya capital se instaura en Santa Isabel (actual Malabo), y gobernada por el rey Malabo I, bajo la tutela de la administración española, que se impone sobre las estructuras tribales previas.

España no se encontraba en su mejor momento económico, por lo que los recursos destinados a la colonia fueron más bien escasos. A pesar de ello, se desarrollaron grandes plantaciones de cacao en la isla de Bioko, junto con una pequeña industria para el refino de aceite y transformación de los cultivos. En el interior se desarrolló la industria maderera; en 1968 Guinea Ecuatorial poseía uno de los mayores ingresos per cápita del continente. Por otro lado, la labor de los misioneros destacó en cuanto a la alfabetización y la creación de una red sanitaria, convirtiendo a la colonia en uno de los territorios con mayor tasa de alfabetización de África.

La estructura económica se mantuvo invariable durante la colonización, y el hecho de que la fragmentación étnica fuese menor –y la labor evangelizadora de los misioneros– propició una relativa paz social.

Durante el franquismo –y debido al aislamiento internacional– España intentó encontrar en su colonia aquellos bienes que no podía adquirir en los mercados internacionales, por lo que coacción y brutalidad aumentaron. Los recursos se redirigieron hacia la exportación, y gran parte del presupuesto fue invertido en la partida militar, hecho que agravó la coyuntura social, aunque permitió una mayor integración de la población en la economía y la estructura jurídica. Fueron respetadas las diferencias culturales existentes y a grandes rasgos, no existió un cambio patente respecto a los regímenes anteriores.

El sistema de gobierno se encontraba descentralizado, para cada territorio había un administrador encargado, cuya función era delegar el gobierno en las tribus y poblados preexistentes, a través de Las Instrucciones a Jefes de Poblado, por lo que en muchos casos los guineanos actuaron con autonomía.

Las relaciones laborales, evolucionaron a lo largo de los años desde la imposibilidad de ser propietario de tierras o medios de producción por parte de los guineanos, hasta la búsqueda pequeños propietarios por parte de la administración, simplificando la adjudicación de contratos laborales. En 1951 apareció el Tribunal de Trabajo Indígena, mediante el cual los trabajadores podrían exigir derechos ante una jurisdicción laboral.

La búsqueda de autonomía y la presión de la ONU (España se había adherido en 1955), llevo al gobierno central a declarar a Guinea Española como provincia en 1956. En 1959 obtuvieron el estatus de provincias españolas ultramarinas, cuya denominación oficial fue la de Región Ecuatorial Española, formada por las provincias de Fernando Poo y Río Muni.

La presión independentista continuó en aumento, y el 15 de diciembre de 1963 se sometió a referéndum entre la población de Guinea un proyecto de Bases sobre Autonomía –aprobado por mayoría absoluta-. Obtenía de esta manera órganos comunes al territorio y amplios poderes legislativos. Sin embargo, el último paso se dio en marzo de 1968, mes en el que España anunciaba que podría conceder la independencia a Guinea Ecuatorial y en agosto de ese mismo año, el 63% de la población decidió aprobar la nueva constitución y la independencia del país; que fue ratificada el 12 de octubre de 1968. Francisco Macías fue elegido como el primer presidente de Guinea Ecuatorial.

3.3.4. República de Guinea, Estado independiente

Macías comenzó a concentrar todos los poderes del Estado, y trató desde el principio de eliminar cualquier influencia española en aquello que ya consideraba como “su país”.

Apenas un año después de la independencia, tuvo lugar la conocida como “Crisis de las banderas⁹”, hecho que deterioró drásticamente las relaciones diplomáticas entre ambos países –que aún no se han recuperado-. Todo ello a pesar de que España había evitado la quiebra del joven país y su colapso social, compensando la fuga de capitales con la donación de millones de pesetas, y con la labor sanitaria, social y educativa desarrollada por cooperantes españoles y misioneros.

⁹ El 30 de diciembre de 1968 es expulsado de Guinea Ecuatorial el Fiscal General de Malabo, y el 10 de enero de 1969, dimiten el bloque los funcionarios españoles que trabajaban en el Ministerio de Hacienda, a causa de los impagos de salarios.

El 15 de febrero de 1969 se le pide al cónsul español que retire la enseña nacional de su residencia, a lo que este se niega y es expulsado del país. Debido al creciente conflicto, las fuerzas españolas aun presentes en Guinea Ecuatorial se movilizan el 26 de febrero, buscando salvaguardar la vida de los españoles residentes allí (alrededor de 6.800). Macías acusa a España de intentar un golpe de estado, hecho que le vale excusa para depurar todo el aparato administrativo y político del país; convirtiéndose en el primer dictador de Guinea Ecuatorial.

Dictadura de Macías (1970-1979)

Así emprendía la andadura el naciente país, con la ruptura de relaciones con la metrópoli (con los efectos negativos sobre la economía que ello supuso) y el acercamiento al bloque comunista y un aumento considerable de las tensiones étnicas, debido a la represión contra la etnia bubi –pues Macías pertenecía a la etnia fang-.

En 1973 era promulgada una nueva constitución, la cual creaba un Estado unitario y a medida del dictador. A causa de la represión, huyeron más de 100.000 personas, 50.000 perecieron a causa de la violencia, hambre, enfermedades... y otras 40.000 fueron sentenciadas a trabajos forzados. La población cayó alrededor de 2/3 durante la dictadura.

El régimen de Macías socavó cualquier esperanza de progreso económico en el país, las funciones gubernamentales –excepto la seguridad– quedaron abandonadas, las infraestructuras del país (mejores y más eficientes que las sus vecinos) se desmoronaron, las escuelas quedaron cerradas en 1975 y los trabajadores nigerianos de las plantaciones de cacao en Bioko fueron deportados en 1976. La elite intelectual y los trabajadores más cualificados se vieron obligados a abandonar el país.

Se puso en marcha una campaña de africanización toponímica, reemplazando los nombres coloniales por nombres nativos (por ejemplo, la capital Santa Isabel pasó a llamarse Malabo). Lo mismo se pidió a la población; el propio dictador fue rebautizado como Masie Nguema Biyogo Ngué Ndong.

Régimen de Teodoro Obiang (1979- Hasta la actualidad)

El día 3 de agosto de 1979, el dictador Macías fue derrocado –y posteriormente ejecutado– en un golpe de estado en el que participaba su sobrino, y actual presidente, Teodoro Obiang.

El 12 de octubre de 1979, Obiang se autoproclamó como presidente y mostró cierta simpatía hacia España, firmando en 1980 un “Tratado de Amistad y Cooperación”.

Sobre él recaía la ingente tarea de reavivar el país, para ello fue aprobada (en un referéndum) una nueva constitución en 1982, y el proceso de africanización se detuvo. Asimismo, Guinea Ecuatorial buscó adherirse a la Comunidad Económica y Monetaria de África Central (CEMAC), la Unión Aduanera y Económica de África Central y la Comunidad Económica de los Estados de África Central, adoptando el franco CFA como moneda en 1985 (lo que supuso un nuevo rechazo a España).

Hasta hoy, el país ha pasado por 7 procesos electorales, todos ellos revalidados por Obiang, además de una nueva Constitución en 1991¹⁰. El país se encuentra sumido en una dictadura disfrazada, los conflictos étnicos no han dejado de aumentar –la etnia bubi ha buscado la independencia del territorio donde es mayoritaria–.

El acercamiento inicial a España quedó ensombrecido por Francia, Obiang se asoció rápidamente al área de influencia francesa, rechazando a España, a pesar de la ayuda que recibía del país.

El descubrimiento de petróleo en 1995 cambió completamente el paradigma económico de Guinea Ecuatorial. Empresas estadounidenses y francesas fueron las encargadas de la explotación de los yacimientos; la importancia económica del país permitió hacer la vista gorda sobre las flagrantes violaciones de los derechos humanos fundamentales que se cometían. Aunque la tremenda riqueza que ha supuesto el petróleo (se verá más adelante), ha podido ayudar a salvaguardar el poder de Obiang; los beneficios del petróleo no se traducen en mejoras sociales y económicas para el conjunto de la población, pues Guinea Ecuatorial es de los países con una mayor desigualdad de la renta.

3.3.5. Valoración

Al igual que en Nigeria y Camerún, la fragmentación étnica del país es un lastre para la convivencia y desarrollo del país. A pesar de su reducido tamaño –Guinea Ecuatorial tiene aproximadamente el mismo tamaño que Galicia– existen movimientos independentista por la misma razón que en el resto de países. Y esta limitación artificial de fronteras si es culpable España.

Sin embargo, Guinea Ecuatorial presenta una característica peculiar, y es el rechazo unilateral a la antigua metrópoli, con los daños económicos y de reconocimiento internacional que ello supuso. Porque el gobierno español siempre se ha mostrado favorable a ayudar a su ex colonia, como demuestran las ayudas financieras tras la independencia y los acuerdos de 1980, sin embargo, los dirigentes guineanos han buscado el cobijo de otros países.

La existencia de grandes reservas de petróleo ha podido ser más un lastre que una ventaja, pues Guinea Ecuatorial presente el clásico esquema de

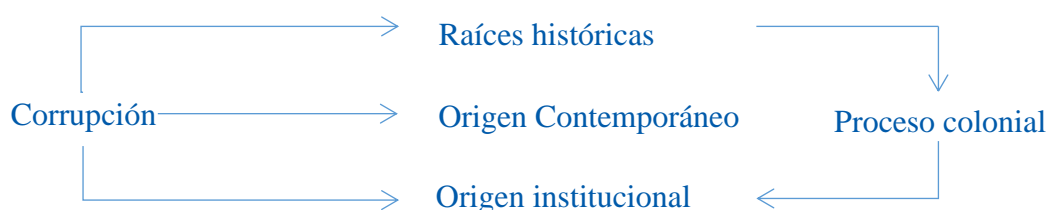
¹⁰ Cuyo único objetivo era dar la apariencia de democratización del régimen y así continuar recibiendo ayuda internacional, sin embargo la política interior del país no varió en absoluto.

la “maldición de los recursos naturales”. Fuente estos, de la corrupción y gran parte de los problemas sociales del país.

4. CORRUPCIÓN Y DESARROLLO INSTITUCIONAL

La corrupción representa un sistema social y de valores alterado, en el que el individualismo de la sociedad prima sobre el bien común, cuyas consecuencias afectan a todas las áreas de convivencia, minando la confianza en los semejantes y en las instituciones. Su efecto sobre la economía es claramente negativo (economía sumergida, sobrecostos en obras y servicios públicos, huida de inversiones...) se trata de un ancla para el crecimiento a largo plazo.

Un sistema corrupto puede desarrollarse de acuerdo al siguiente esquema:



Definiendo cada uno de los términos:

Raíces históricas: Explican, aunque de forma limitada, el desarrollo institucional de los países. A través del sistema legal impuesto por los colonizadores y de la homogeneidad cultural de los territorios colonizados.

El “código legal” impuesto en las colonias por el Imperio colonial, es invariable y afecta a la calidad del gobierno. Por ejemplo, aquellas dominios en los que se impuso el Código Legal Británico¹¹, el cual manifestaba los esfuerzos de la sociedad inglesa por limitar el poder del monarca, reflejan actualmente mejores gobiernos y menor corrupción

¹¹ Únicamente fue instaurado el Código Legal Británico en aquellos territorios donde las aceptables tasas de mortalidad permitieron la creación de asentamientos.

(Glaeser & Shleifer, 2002). También destaca el Derecho Legal Francés, que podría haber beneficiado a las colonias.

Además, una mayor fragmentación étnica es un detonante muy importante para la aparición de la corrupción, como así demuestran (Meanwhile & Mauro, 1995), donde defienden que las sociedades divididas presentan alternativas sociales y organizativas al Estado, e incluso que los individuos que ostentan el poder político, aprovecharán su posición para beneficio de su grupo étnico particular.

Origen contemporáneo: Pueden existir infinidad de factores que determinen un mayor o menor nivel de corrupción. De entre todos ellos, al hilo de lo que estamos comentando como las teorías más correctas, se destacan los siguientes:

- i) Grado de monopolización de la economía, principalmente en países pobres; debido a que un monopolio presenta una gran oportunidad para un buscador de rentas (rent-seeking). (Acemoglu & Verdier, 2000).
- ii) Un nivel salarial adecuado puede desincentivar la corrupción, al aumentar el coste de oportunidad de perder el empleo (Becker, 1968),
- iii) El sistema político democrático es un indicador de libertad y competencia social, necesarios para un país transparente (Bohara, Mitchell & Mittendorf, 2004),
- iv) A medida que aumenta el nivel educativo, se reduce la corrupción (Asonga, 2015) y, por último,
- v) La existencia de recursos naturales, que pueden representar cuantiosas rentas para quien obtenga los derechos de exploración y explotación. En una economía con un nivel elevado de recursos naturales, existen grupos de presión que buscan la influencia de los policymakers para destinar rentas al usufructo de dichas riquezas; alejándolas de otras actividades posiblemente más productivas o necesarias (Leite & Weidman, 1999).

Origen institucional: Esta perspectiva representa el conjunto de comportamientos e interacciones sociales, íntimamente ligados a la realidad contemporánea de cada nación. Posiblemente gran cantidad de factores, de los anteriormente mencionados, podrían citarse de nuevo en esta categoría, y viceversa. Sin embargo, ahora permite mostrar componentes más sutiles, como pueden ser:

- i) Libertad de prensa, al poder investigar y exponer al conjunto de la población los posibles casos de corrupción de un mandatario, se disuade a los agentes de incurrir en prácticas corruptas (*Brunetti & Guzman, 2003*).
- ii) El imperio de la ley, pues el desarrollo de la misma y de la corrupción son divergentes (*Fedotov, 2012*).
- iii) Libertad económica, junto con derechos de propiedad seguros y definidos, aunque puede depender de su interrelación con otros factores (*Pieroni & D'Agostino, 2013*)
- iv) iv) Existencia de mecanismos de responsabilidad, tales como medición de metas y resultados, justificación de resultados y sanciones y castigos (*Segal & Summer, 2002*).

4.1. Efectos de la corrupción. Canales de transmisión

Con la pretensión de poder estudiar los efectos negativos de un sistema corrupto sobre la economía, el crecimiento económico y el desarrollo institucional; siguiendo la metodología de -Pellegrini y Gerlagh- (2004), se presentan a continuación los principales resultados de este trabajo, que pone énfasis en destacar que la corrupción genera efectos distorsionadores muy importantes en el comportamiento de los individuos y en los incentivos que lo motivan, afectando por ende al sistema económico; pues tienden a enfocar sus recursos hacia actividades en las que impera la corrupción, frente a aquellas de mayor productividad.

De una forma concreta, la corrupción afecta al crecimiento económico a través de los siguientes canales de transmisión: la inversión, la escolaridad, la apertura comercial y la inestabilidad política.

Canales de transmisión para la corrupción

- *Canal de transmisión de la inversión*: La corrupción añade incertidumbre a la rentabilidad de las actividades económicas de dos maneras. Primero, reduce la rentabilidad vía sobornos (actúan como un impuesto), y segundo, los acuerdos basados en sobornos son inaplicables. Con las estimaciones realizadas por Pellegrini y Gerlagh, se demuestra que el efecto de la corrupción sobre la inversión, y su vez sobre el crecimiento económico, es negativo¹².

- *Canal de transmisión de la escolarización*: La corrupción disminuye la capacidad estatal de recaudación, a la vez que aumenta la inversión en grandes infraestructuras (más proclives a poder conseguir

¹² No entiende de mayor importancia el valor de los coeficientes, por lo que únicamente se refleja en el ensayo el signo de los mismos.

sobornos, contratos fraudulentos...). Consecuentemente, la disponibilidad de fondos públicos para el desarrollo de un sistema de escolarización adecuado disminuye. La existencia de corrupción tiene un efecto negativo sobre los años de escolarización de un país.

- *Canal de transmisión de la apertura comercial*: Las restricciones a las importaciones, el uso de licencias, cuotas de importación (es decir, la posibilidad de captar rentas) ... aumenta el grado de corrupción, mediante sobornos a funcionarios y la posibilidad de desarrollar un mercado negro -restando ingresos al Estado-. Por ende, cuanto mayor sea la apertura económica de un país, menor será su grado de corrupción y viceversa.

- *Canal de transmisión de la inestabilidad política*: La corrupción desafía la legitimidad popular de las instituciones democráticas, y alimenta la inestabilidad política. La corrupción es uno de los problemas más importantes para los ciudadanos de los países en desarrollo, crea descontento; y dicho descontento, inestabilidad política. A mayor nivel de corrupción política, mayor será la inestabilidad política de una sociedad.

El canal de transmisión que más influye sobre el crecimiento económico es el que tiene que ver con la decisión de inversión, por lo que debe tenerse en cuenta la influencia en el largo plazo de esta variable.

¿Y en el largo plazo?

Al tener en cuenta los canales de transmisión anteriormente analizados, queda demostrado que el efecto directo de la corrupción sobre la economía es menor que las consecuencias a largo plazo¹³ de un sistema corrupto. Puede asumirse entonces que, para mejorar la situación de un país, tanto a corto plazo, como en su futuro, es determinante erradicar la corrupción de la sociedad.

Sobre la base de la literatura teórica y de la evidencia empírica, resulta patente que las causas de la corrupción son muy variadas. No obstante, todas ellas se ven reflejadas en el Índice de Percepción de la Corrupción (IPC), desarrollado por Transparencia Internacional; que posteriormente se usará como "cluster" institucional en el análisis empírico.

¹³ Suponiendo que únicamente las instituciones determinan la calidad de las variables de transmisión.

4.2 Análisis empírico. Instituciones y desarrollo

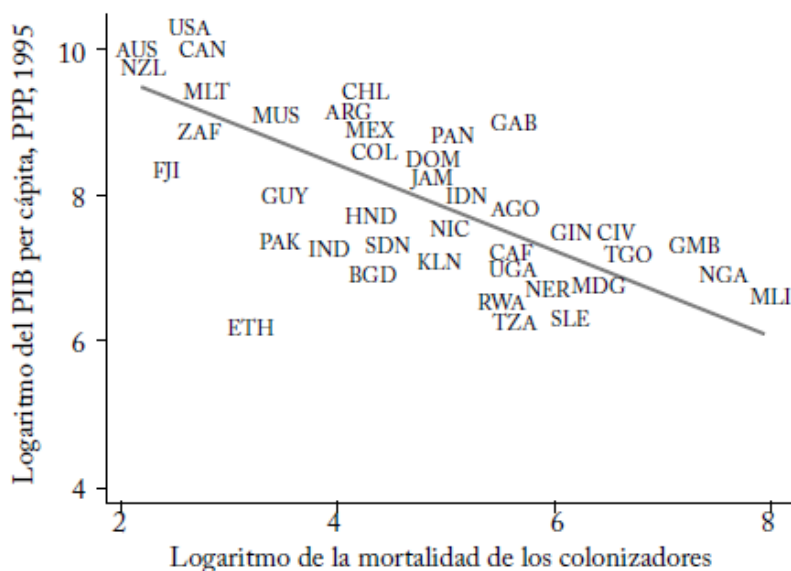
De cara a demostrar la influencia de la colonización en el desarrollo económico actual del Golfo de Guinea, se ha realizado una estimación por mínimos cuadrados ordinarios (MCO), siguiendo el trabajo de Acemoglu, Johnson y Robinson (2005) y el siguiente planteamiento de elementos concatenado.



La primera parte de esta premisa ya ha sido demostrada por Acemoglu, Johnson y Robinson (2005). Los autores, a través de una brillante investigación, evidencian que existe una relación entre la mortalidad de los primeros colonizadores y el PIB per cápita en términos de paridad de poder adquisitivo (PPA) de las colonias (Gráfico 2), de cara a hacer más operativo el análisis, se va a obviar el primer paso de la cadena secuencial anterior y aceptar que la alta mortalidad de los primeros colonizadores impidió la creación de grandes asentamientos, por lo que no fueron creadas instituciones eficaces semejantes a las de la metrópoli.

Gráfico 2

Relación entre mortalidad y PIB per cápita



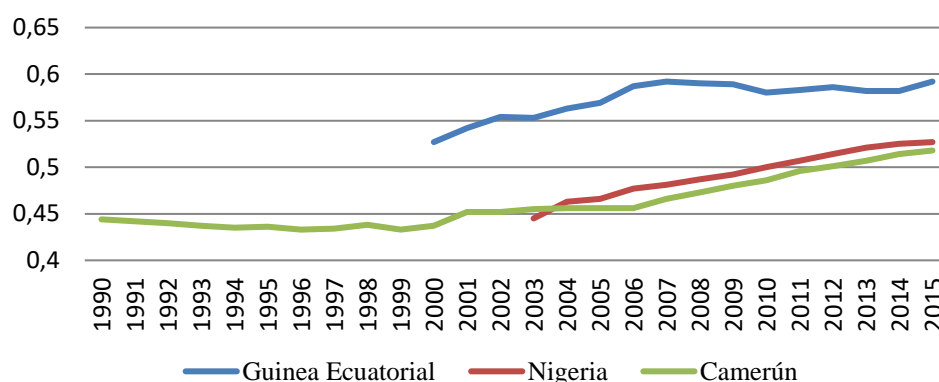
Fuente: Acemoglu, D. Johnson, S. Robinson J (2005).

Sin embargo, es razonable asumir que en función de la potencia colonial que dominase cada territorio, el desarrollo institucional sería diferente, y que debido a los mecanismos de persistencia institucional explicados anteriormente, han acabado traducándose en las diferencias actuales.

4.3. Datos y estadísticas descriptivas

Dado que las teorías clásicas, las cuales relacionaban PIB per cápita con bienestar, han quedado relegadas a un segundo puesto, el análisis que se realiza ha utilizado el Índice de Desarrollo Humano (en adelante IDH), debido a que es el índice disponible que mejor muestra el grado de desarrollo de un país, pues aún desempeño económico, salud y educación; tres variables que juntas muestran con mayor precisión el progreso de cada territorio, en lugar de usar únicamente el PIB per cápita en PPA. Sin embargo, la imposibilidad de obtener un modelo econométrico formalmente válido con el IDH, nos ha llevado a desarrollar los análisis pertinentes que mostraremos a continuación con el PIB per cápita en PPA, aún a sabiendas de que no refleja perfectamente el desarrollo de un país.

Gráfico 3
Índice de Desarrollo Humano



Fuente: Elaboración propia a partir de Banco Mundial (2018).

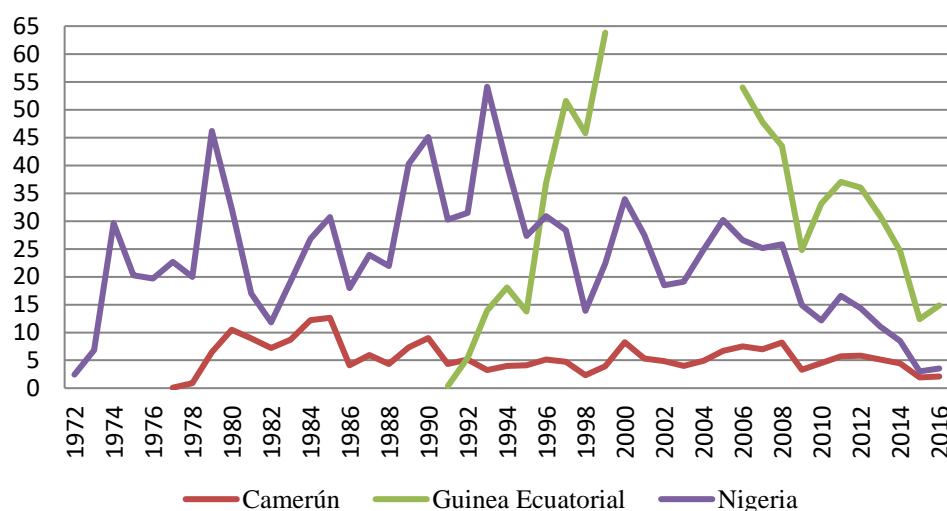
En consecuencia, para poder analizar la experiencia colonial, es necesario utilizar una variable que actúe como “cluster” institucional, de acuerdo con las apreciaciones antes realizadas. A estos efectos, el Índice de Percepción de la Corrupción (en adelante IPC) es un excelente indicador para este ello. La principal razón reside en que la corrupción impide el reparto de los beneficios derivados de la explotación de recursos naturales. En Nigeria, por ejemplo, se estima que el 80% de los beneficios del petróleo llegan únicamente al 1% de la población, lo cual afecta de

manera importante a la distribución de la renta, el desarrollo y el crecimiento a largo plazo.

Complementando al IPC, se maneja una batería de indicadores, como el denominado Doing Business, desarrollado por el Banco Mundial¹⁴, el índice Freedom House, el Global Peace Index o el Índice de Calidad Institucional. Se incluye también como variable a considerar, el gasto público en porcentaje del PIB, porque ayuda a comprender los problemas de corrupción, y resulta un indicador proxy de la “fuerza” del Estado.

Los países de la muestra han sido –o siguen siendo– dependientes de los recursos naturales, siendo el primero y principal el petróleo, por lo que las estadísticas relacionadas con la producción de petróleo, o las rentas derivadas de los recursos naturales deben estar presentes en el análisis.

Gráfico 4
Rentas del petróleo (% PIB)



Fuente: Elaboración propia a partir de Banco Mundial (2018)

Los recursos naturales, y el petróleo en particular, han tenido una gran repercusión como generadores de riqueza en estos países, sin embargo, para Nigeria y Camerún han ido perdiendo peso, dado que han podido

¹⁴ Sin embargo, este último indicador se basa en un ranking de países, por lo que no señala la evolución real de cada nación, la cual se encuentra disimulada por los posibles cambios del resto de economías

diversificar su economía y alejarlos de la función de meros suministradores de materias primas.

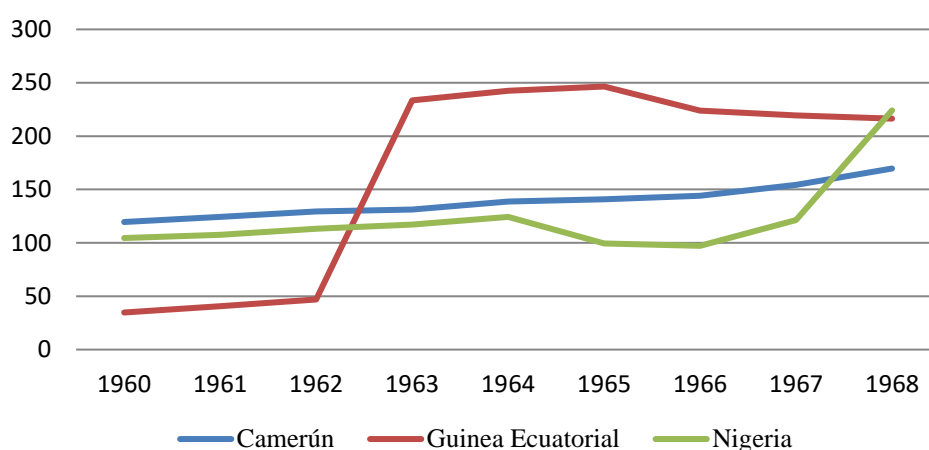
Guinea Ecuatorial ha desarrollado su economía en torno al petróleo, orbitando sobre el precio del mismo, por lo que una caída en el precio del crudo se traduce inmediatamente en una enorme pérdida de PIB. Guinea podría ser un claro ejemplo de un país bajo la maldición de los recursos naturales.

Evolución del PIB.

A pesar de que la crítica sobre la falta de información que puede aportar el PIB, es el único indicador para el que se posee información desde 1960 –coincidiendo con la descolonización de África-. La evolución económica ya ha sido comentada anteriormente –Apartado 3. Síntesis histórica de la experiencia colonial-, por lo que únicamente se expone un breve comentario.

A continuación, se muestra la evolución del PIB de Nigeria, Camerún y Guinea Ecuatorial en tres gráficos distintos -no se encuentra ajustado en términos de paridad del poder adquisitivo-. La periodificación realizada permite diferenciar las siguientes fases: i) 1960-1968, cuando logra la independencia la última de las colonias (Guinea Ecuatorial). ii) 1969-1996, año en el que Guinea Ecuatorial comienza la extracción de petróleo y con ello el distanciamiento económico del resto de países y iii) 1997-2016, año para el que se posee el último dato.

Gráfico 5
PIB per cápita (US\$ a precios actuales)



Fuente: Elaboración propia a partir de Banco Mundial (2018).

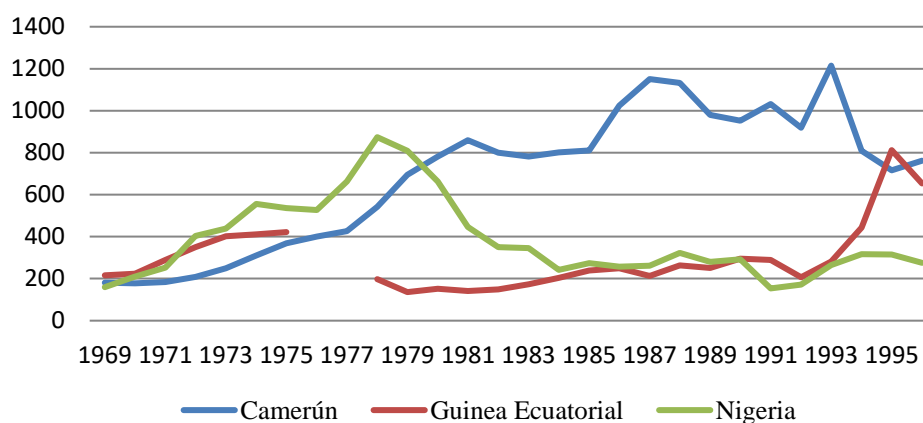
Al no conocer datos anteriores, no puede afirmarse si el crecimiento del PIB per cápita en PPA es mayor, menor o igual que durante el proceso colonial. Aunque en el gráfico la tasa media de crecimiento acumulada de Camerún es similar a la del periodo 1990-2016. Por lo que no sería incorrecto pensar que la situación puramente económicamente no se vio excesivamente trastocada con la descolonización.

Para Nigeria la situación similar, hasta el descubrimiento de petróleo a partir de 1966, hecho que dispara la renta per cápita, pero no mejora la situación social del país.

Guinea Ecuatorial experimenta un rápido crecimiento entre 1962 y 1964, aun durante la colonización, que no se debe al petróleo. No he podido averiguar a qué es debido, pudiera ser por la transmisión de rentas por parte del Gobierno de España –pues coincide con la cesión de autonomía a la colonia y la obtención del estatus de provincia-.

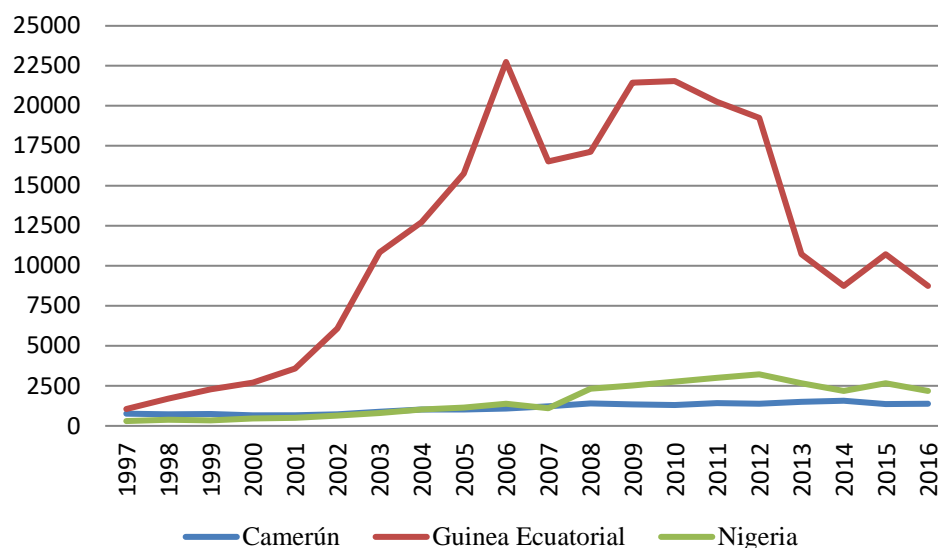
En los años posteriores a la colonización, los países experimentaron notables incrementos en el PIB, sin embargo, otros servicios, tales como educación, sanidad e infraestructuras, se iban deteriorando.

Gráfico 6
PIB per cápita (US\$ a precios actuales)



Fuente: Elaboración propia a partir de Banco Mundial (2018).

Gráfico 7
PIB per cápita (US\$ a precios actuales)



Fuente: Elaboración propia a partir de Banco Mundial (2018).

Debido a la abismal diferencia entre Guinea Ecuatorial y Nigeria y Camerún, parece que estos últimos estados apenas han crecido desde 1990. Sin embargo, la tasa media de crecimiento acumulado ha sido en Nigeria de un 4,13% anual y en Camerún del 4,29% anual, valores para nada desdeñables. En el caso de Guinea, no es representativo el PIB per cápita, pues a falta de valores oficiales (no existe ni un solo dato de distribución de la renta en Guinea Ecuatorial), existe un consenso acerca de la desigualdad en el ingreso; siendo considerada Guinea Ecuatorial como una de las sociedades más desiguales del mundo.

Con la exploración y explotación de petróleo en Guinea Ecuatorial –se estima que posee entre el 5%-10% de las reservas mundiales de crudo–, esta se desmarca claramente de Nigeria y Camerún, que continúan haciendo progresos.

Complementando la información relativa al PIB per cápita, se presenta a continuación una radiografía de la situación económica y social de cada uno de los países. Atendiendo a otro conjunto de indicadores económicos de interés para ubicar adecuadamente los mismos.

Cuadro 1
Indicadores económicos de Nigeria

Cuentas Nacionales- Gobierno	
PIB -US\$ a precios actuales- (2016) –miles de millones-	404,653
PIB per cápita PPA -\$ internacionales- (2016)	5861,0896
Gasto Público -% PIB- (2016)	10%
Deuda -% PIB- (2016)	19,61%
Déficit Público -% PIB- (2016)	-3,93%
Índice de Calidad Institucional (2017)	0,248
Rentas totales de los recursos naturales -%PIB- (2015)	4,71%
Producción Media de Petróleo -miles de barriles diarios- (2016)	2053
Inflación –precios al consumidor- (% anual)	15,69%
Mercado laboral	
Tasa de desempleo (T. IV 2016)	7,20%
Apertura comercial	
Exportaciones -% PIB-(2016)	8,63%
Importaciones -% PIB- (2016)	9,62%
Balanza Comercial -% PIB- (2016)	-0,99%
Socio-demográficas	
IDH (2015)	0,527
Población (2016)	185.989.640
Fragmentación etnolingüística	87
Esperanza de vida al nacer -años- (2016)	53,428
Conflictividad Social (2017)	149
Índice de Gini (2009)	0,43
Porcentaje de cristianos (2010)	42%
Índice de Percepción de la Corrupción (2017)	27
Negocios	
Freedom House (2018)	4
Doing Business (2018)	145
Indicadores. Reino Unido	
Índice de Percepción de la Corrupción (2017)	82
Índice de Calidad Institucional (2017)	0,9257
Freedom House (2018)	1
Doing Business (2018)	7

Fuente: Elaboración propia

Cuadro 2
Indicadores económicos de Camerún

Cuentas Nacionales- Gobierno	
PIB -US\$ a precios actuales- (2016) -miles de millones-	32,217
PIB per cápita PPA -\$ internacionales- (2016)	3609,3755
Gasto Público -% PIB- (2016)	22%
Deuda -% PIB- (2016)	31,48%
Déficit Público -% PIB- (2016)	6,17%
Índice de Calidad Institucional (2017)	0,199
Rentas totales de los recursos naturales -%PIB- (2015)	6,17%
Producción Media de Petróleo -miles de barriles diarios- (2016)	93,2
Inflación -precios al consumidor- (% anual)	0,87%
Mercado laboral	
Tasa de desempleo (T. IV 2017) -Estimación OIT-	4,50%
Apertura comercial	
Exportaciones -% PIB-(2016)	10,58%
Importaciones -% PIB- (2016)	16,19%
Balanza Comercial -% PIB- (2016)	5,62%
Socio-demográficas	
IDH (2015)	52,00%
Población (2016)	23.439.189
Fragmentación etnolingüística	89
Esperanza de vida al nacer -años- (2016)	58,073
Conflictividad Social (2017)	130
Índice de Gini (2014)	0,465
Porcentaje de cristianos	49,52%
Índice de Percepción de la Corrupción (2017)	25
Negocios	
Freedom House (2018)	6
Doing Business (2018)	163
Indicadores. Francia	
Índice de Percepción de la Corrupción (2017)	70
Índice de Calidad Institucional (2017)	0,7861
Freedom House (2018)	1,5
Doing Business (2018)	31

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro 3

Indicadores económicos de Guinea Ecuatorial

Cuentas Nacionales- Gobierno	
PIB -US\$ a precios actuales- (2016) -miles de millones-	10,685
PIB per cápita PPA -\$ internacionales- (2016)	26058,077
Gasto Público -% PIB- (2016)	28%
Deuda -% PIB- (2016)	47,92
Déficit Público -% PIB- (2016)	12,00%
Índice de Calidad Institucional (2017)	0,0484
Rentas totales de los recursos naturales -%PIB- (2015)	14,71%
Producción Media de Petróleo -miles de barriles diarios- (2016)	280
Inflación -precios al consumidor- (% anual)	1,41
Mercado laboral	
Tasa de desempleo (T. IV 2017) -Estimación OIT-	6,69
Apertura comercial	
Exportaciones -% PIB-(2016)	48,14%
Importaciones -% PIB- (2016)	19,65%
Balanza Comercial -% PIB- (2016)	28,49%
Socio-demográficas	
IDH	-
Población (2016)	1.221.490
Fragmentación etnolingüística -sin datos oficiales-	10
Esperanza de vida al nacer -años- (2016)	57,058
Conflictividad Social (2017)	68
Índice de Gini	-
Porcentaje de cristianos (2010)	89,20%
Índice de Percepción de la Corrupción (2017)	17
Negocios	
Freedom House (2018)	7
Doing Business (2018)	173
Indicadores. España	
Índice de Percepción de la Corrupción (2017)	57
Índice de Calidad Institucional (2017)	0,7661
Freedom House (2018)	1
Doing Business (2018)	28

Fuente: Elaboración propia.

Como puede comprobarse, los datos ofrecidos plantean una situación similar en la mayoría de variables presentadas, exceptuando la balanza comercial y la conflictividad social¹⁵, donde Guinea Ecuatorial arroja unos registros claramente peores. Los indicadores institucionales, por su parte, manifiestan la situación que ya había sido adelantada.

Adicionalmente, debe destacarse que no existe una correlación clara entre los valores de los indicadores institucionales de la antigua metrópoli y de los países. Este hecho puede ayudar a sustentar el análisis realizado en el apartado 4.2, -en el que se defendía que debido a la alta mortandad de los colonizadores, estos crearon estados extractivos y no buscaron replicar las instituciones europeas-, formalizando la organización social e institucional en las tribus y sociedades locales.

5. MODELO EMPÍRICO

Una vez han sido explicados los procesos colonizadores de las potencias europeas en los países de la muestra, y las principales teorías que relacionan la calidad institucional -a través de la corrupción- con el crecimiento económico y bienestar social, es posible plantear un análisis cuantitativo a través de la estimación de un modelo empírico que demuestre la influencia de la colonización en el Golfo de Guinea.

Las variables incluidas dentro de este modelo presentan ventajas e inconvenientes. La principal ventaja estriba en que aportan una información mucho mayor que los indicadores económicos tradicionales; sin embargo, al ser más novedosas solo se han podido obtener para un periodo temporal más reducido. (Ver Anexo, Fuentes y estadísticas descriptivas. Donde se explican con detalle).

Los modelos estimados se encuentran libres de los problemas de autocorrelación, heterocedasticidad, multicolinealidad y no presentan variables redundantes. Ha sido eliminada la constante, para centrar el análisis en las variables institucionales, sabiendo que los regresores quedan en una situación de "sobrecualificación" y el análisis posterior debe ser diferente. Además, la constante ha sido eliminada, pues al

¹⁵ La influencia del petróleo crea un superávit comercial de casi el 30%, sin embargo es excesivamente volátil, debido a las bruscas variaciones del precio del crudo; por lo que no supone un dato excesivamente bueno. Por otro lado, el menor tamaño de Guinea hace que en el territorio se asienten un menor número de etnias, por lo que los conflictos son menores.

introducir el término independiente este no aporta información adicional, y solo conduce a que la capacidad explicativa del modelo se reduzca.

Se han desarrollado tres análisis diferentes, adecuándose cada uno de ellos a la realidad del país, pero, buscando siempre la independencia del IPC, de acuerdo con la base teórica presentada anteriormente. Los modelos que se presentan a continuación únicamente deben entenderse como un apoyo a la literatura, pues no son económicamente perfectos.

Nivel de significación; * para significación al 99%; ** para significación al 95%; *** para significación al 90%.

5.1. Resultados del modelo para Nigeria

Variable Dependiente: PIB_PER_CAPITA_EN_PPA

Método: Mínimos Cuadrados Ordinarios

Rango de la muestra: 2002-2016

Observaciones incluidas: 15

Variable	Coefficiente	Prob.
IPC	116.6962	*
CONFLICTIVIDAD_SOCIAL	-21.06395	*
DOING_BUSINESS	67.86066	*
INDICE_DE_CALIDAD_INSTIT*		
GASTO_PUBLICO___PIB	19368.94	***
FREEDOM_HOUSE*		
DOING_BUSINESS	-7.917710	*
Adjusted R-squared	0.961774	
Log likelihood	-99.66256	
Mean dependent var	4611.704	
S.D. dependent var	1164.548	

Como puede comprobarse, los signos de los coeficientes son los esperados, excepto para el índice Doing Business, que en solitario reflejaría que cuanto peor es un país para hacer negocios mayor en su PIB per cápita. Sin embargo al cruzarlo con el índice Freedom House el signo es el aguardado. Por otra parte, queda reflejada la importancia de la corrupción para explicar la renta general en una economía, dado que presenta el coeficiente más alto del modelo, y con signo positivo. Además

de que el recorrido de estos países en cuanto a disminución de la corrupción es muy elevado.

La calidad institucional es positiva para la renta como muestra el ICI, que junto al gasto público ayudan a explicar buena parte de la validez del modelo, aunque el valor del coeficiente no es excesivamente representativo porque ambos regresores se encuentran entre 0 y 1.

Actualmente Nigeria presenta un nivel de PIB per cápita en PPA, 7,27 veces menor que su antigua metrópoli, el Reino Unido; sin embargo, usando este mismo modelo, y los valores de Reino Unido para estos mismos índices, la diferencia disminuiría hasta únicamente 2,58.

5.2. Resultados del modelo para Camerún

Variable Dependiente: PIB_PER_CAPITA_EN_PPA

Método: Mínimos Cuadrados Ordinarios

Rango de la muestra: 2002-2016

Observaciones incluidas: 15

Variable	Coeficiente	Prob.
IPC	84.91134	*
CONFLICTIVIDAD_SOCIAL	11.02427	*
GASTO_PUBLICO__PIB*		
INDICE_DE_CALIDAD_INSTIT	986.7166	**
FREEDOM_HOUSE	-351.2826	*
DOING_BUSSINES	11.67045	**
Adjusted R-squared	0.892147	
Log likelihood	-92.22853	
Mean dependent var	2871.941	
S.D. dependent var	422.3586	

Los coeficientes presentan los signos esperados, excepto para el caso de la conflictividad social, este hecho se debe a que Camerún ha crecido a pesar del aumento de la inestabilidad, sin embargo, no se puede pensar que un incremento de la violencia es positivo para el PIB per cápita.

El índice Doing Bussines, al presentar un signo distinto al esperado, puede reflejar que un cierto nivel de corrupción es posible que sea incluso beneficioso para una economía, pues puede llegar a agilizar los procesos burocráticos y de toma de decisiones. Sin embargo, es más probable que debido al bajo nivel de desarrollo económico del que parten los países de la muestra seleccionada, puedan crecer a pesar del deterioro del ambiente empresarial. De nuevo la calidad institucional beneficia al país en cuestión, apoyando los análisis teóricos anteriormente presentados.

Si Camerún ocupase el puesto de Francia en los índices usados, su PIB per cápita aumentaría hasta los 6889 \$, un valor casi dos veces superior a su actual nivel. El recorrido es mucho menor que para el caso de Nigeria, lo que puede suponer que su potencial de crecimiento es también menor.

5.3. Resultados del modelo para Guinea Ecuatorial

Variable Dependiente: PIB_PER_CAPITA_EN_PPA

Método: Mínimos Cuadrados Ordinarios

Rango de la muestra: 2000 2015

Observaciones incluidas: 15

Variable	Coefficiente	Prob.
IPC	5951.298	*
INDICE_DE_CALIDAD_INSTIT	-270891.6	**
IPC*		
RENTAS_TOTALES_DE_LOS_RE	-66.92526	*
DOING_BUSINESS*		
GASTO_PUBLICO__PIB	-1069.704	*
GASTO_PUBLICO__PIB*		
RENTAS_TOTALES_DE_LOS_RE	2798.580	*
PRODUCCION_PETROLEO	40.84164	**
Adjusted R-squared	0.932985	
Log likelihood	-134.4112	
Mean dependent var	27574.66	
S.D. dependent var	9401.615	

Para el caso de Guinea, el modelo estimado resulta poco consistente, pues la media es superior al valor del PIB per cápita en PPA a dólares internacionales actuales en 2016. Este hecho podía intuirse, pues se había adelantado que el PIB per cápita no resulta un buen indicador para este

país. Sin embargo, a fin de homogeneizar el análisis, ha sido realizado de la misma manera que para Nigeria y Camerún.

Este modelo puede estar sesgado por los problemas en la distribución de la renta de Guinea Ecuatorial, cuestión para la que no se posee ningún dato oficial. Por ello, no vamos a analizar el valor de los coeficientes¹⁶, fijándonos únicamente en su signo.

Así podemos suponer que; dado el signo negativo del producto del Índice de Calidad institucional y el IPC, que, al mejorar estos indicadores, las autoridades políticas tendrían una mayor dificultad para el hurto, la desviación de fondos estatales y otras actividades que minan la organización institucional; por lo que la asignación de contratos, licencias, obras públicas... podría ser menor, disminuyendo el PIB per cápita.

Como se había adelantado, Guinea se encuentra en una situación de dependencia del petróleo, por lo que el signo para esta variable es el esperado. Al combinarlo con el Doing Bussines, refleja que cuanto mejor sea el país para hacer negocios, menor sería el nivel del PIB per cápita. Esta contradicción puede deberse de nuevo al entramado derivado del clientelismo y la corrupción. Por ello, al mejorar el ambiente empresarial –contrario a la corrupción- los contratos asignados a dedo se podrían paralizar y empeorar la evolución económica del país.

6. CONCLUSIONES FINALES

En este apartado final se recapitulan las principales ideas “fuerza” que se han planteado a lo largo de los epígrafes anteriores, y que son las siguientes:

- La corrupción existente en estos países es la principal causa de su pobreza; imposibilita cualquier tipo de unión social y confianza en las instituciones, indispensable para el desarrollo económico y social de cualquier país. El análisis empírico demuestra la base teórica explicada.

- Durante la colonización, las autoridades locales se encontraban subordinadas al poder de la metrópoli y, debían rendir cuentas ante esta. Por lo que la metrópoli podía actuar como una especie de Tribunal de

¹⁶ El valor que alcanza el IPC resulta especialmente alto, pues si este indicador mejorase en 10 puntos, -igualando el nivel de Nigeria- la renta aumentaría hasta casi 60.000\$, algo que parece muy lejos de la realidad.

Cuentas, impidiendo una excesiva corrupción y degeneración del sistema político. Vínculo que finaliza con la independencia de la colonia.

- La fragmentación étnica imposibilita cualquier proyecto común, necesario para avanzar hacia la pacificación y el progreso de estos países. Ha podido verse como la historia de África es una historia de guerra, desde antes del periodo colonial; pero debido a la imposición de fronteras en la Conferencia de Berlín, el proceso natural de formación de estados independientes y homogéneos quedó invalidado. Actualmente, los movimientos secesionistas, que buscan la independencia de territorios más o menos homogéneos (que sería lo natural en estos países) son brutalmente aplastados por el gobierno central, que vería mermada su influencia -y con ello la posibilidad de captar rentas-.

- No parece posible culpar al proceso colonial de los problemas del Golfo de Guinea. Ciertamente es, que debido a los mecanismos de persistencia institucional, las estructuras desarrolladas se han mantenido hasta nuestros días; pero de la misma manera, los colonizadores delegaron en las instituciones locales la tarea de organizar la colonia. Por lo que unas mejores instituciones previas a la colonización habrían derivado en una mayor calidad institucional durante la colonización; y de nuevo, gracias a la persistencia institucional, el desarrollo actual sería mayor. No obstante, aunque si es cierto, que la imposición de fronteras tras la Conferencia de Berlín, ha creado grandes problemas en toda África. Responsabilidad que deberían asumir las autoridades europeas.

- En el caso de Guinea Ecuatorial, es la ex colonia la que decide romper unilateralmente con España, destruyendo cualquier progreso político y económico realizado durante la colonización, por lo que la situación de desigualdad y corrupción generalizada es culpa de las autoridades guineanas.

- La situación a la que se ha enfrentado el Golfo de Guinea ha existido en muchos otros países, por lo que las conclusiones y recomendaciones de este estudio -salvando las distancias-, son aplicables a todos aquellos países en los que las elevadas tasas de mortalidad impidieron la creación de grandes asentamientos; y con ello la réplica de las instituciones europeas.

Recomendaciones

No puede terminarse este trabajo sin hacer un conjunto de recomendaciones al hilo de los resultados obtenidos del análisis empírico. Se resumen en los siguientes puntos:

- A pesar de toda la teoría existente, no se conocen las pautas concretas a seguir para mejorar el ambiente institucional, pues es imposible aislar las fuentes exógenas de un correcto desarrollo institucional. Sin embargo, veo claro recomendar –sin poder afirmar el cómo- que es necesario que Nigeria, Camerún y Guinea Ecuatorial mejoren el entramado institucional.

- Creo puedo afirmarse –a riesgo de incurrir en error- que cualquier tipo de reforma política o económica será un mero parche para la sangría que sufren actualmente todos los países. Si de verdad se quiere cerrar la herida de la colonización, y otorgar un mínimo de esperanza para que los habitantes de estos países salgan de la pobreza, es necesario permitir e incluso promover los procesos de independencia necesarios de algunas regiones de los países estudiados, de tal manera que los estados resultantes se organicen acorde a una realidad étnico-lingüística homogénea.

Consideramos que la única vía para que estas sociedades avancen es la homogeneización de las mismas, imposible con las actuales fronteras, por lo que es necesario redefinirlas. Las autoridades globales tienen aquí gran relevancia, pues deben ser los jueces de estos procesos, para que sean pacíficos, y se realicen únicamente en aquellos territorios que así lo deseen, evitando el contagio y excesiva disgregación de los estados.

7. BIBLIOGRAFÍA

ACEMOGLU, D (2003) "UN ENFOQUE HISTÓRICO DE LA FUNCIÓN DE LAS INSTITUCIONES EN EL DESARROLLO ECONÓMICO" PUBLICACIÓN EN "RAÍZ HISTÓRICA"

ACEMOGLU, D., S. JOHNSON Y J.A. ROBINSON (2001): "THE COLONIAL ORIGINS OF COMPARATIVE DEVELOPMENT: AN EMPIRICAL INVESTIGATION", AMERICAN ECONOMIC REVIEW, VOL. 91, Nº 5 (DECEMBER), PÁGS. 1369-401.

ARMADA, A (2014) "GUINEA ECUATORIAL: ¿QUÉ HACER CON UNA DICTADURA QUE HABLA ESPAÑOL Y NADA EN PETRÓLEO?" (ABC ESPAÑA). RECUPERADO DE: [HTTP://WWW.ABC.ES/ESPANA/20140627/ABCI-DICTADURA-OBIANG-PETROLEO-201406271014.HTML](http://www.abc.es/ESPANA/20140627/ABCI-DICTADURA-OBIANG-PETROLEO-201406271014.HTML)

BELÉN, F (2010) "BONIFACE OFOGO: 'LA INDEPENDENCIA DE CAMERÚN ES COMO EL CUENTO DE ALÍ BA BA'" (EL MUNDO). RECUPERADO DE: [HTTP://WWW.ELMUNDO.ES/ELMUNDO/2010/06/25/INTERNACIONAL/1277451789.HTML](http://www.elmundo.es/ELMUNDO/2010/06/25/INTERNACIONAL/1277451789.HTML)

DE BLAS, A. (2017) "LA COLONIZACIÓN Y DESCOLONIZACIÓN DE ÁFRICA. EL EJEMPLO DE NIGERIA" (ARCHIVO DE HISTORIA). RECUPERADO DE: [HTTP://WWW.ARCHIVOSHISTORIA.COM/LA-COLONIZACION-Y-DESCOLONIZACION-DE-AFRICA-EL-EJEMPLO-DE-NIGERIA/](http://www.archivoshistoria.com/la-colonizacion-y-descolonizacion-de-frica-el-ejemplo-de-nigeria/)

CAMPOS, A. (-) "EL RÉGIMEN COLONIAL FRANQUISTA EN EL GOLFO DE GUINEA" (PÁG 80-107). RECUPERADO DE: [FILE:///C:/Users/USUARIO/Downloads/6273-12656-1-PB.PDF](file:///C:/Users/USUARIO/Downloads/6273-12656-1-PB.PDF)

EDITORIAL (2011). "EL CASO DE GUINEA ECUATORIAL. LOS DATOS DEL PROPIO PAÍS" (EL PAÍS). RECUPERADO DE: [HTTPS://ELPAIS.COM/ELPAIS/2011/11/25/AFRICA_NO_ES_UN_PAIS/1322233126_132223.HTML](https://elpais.com/elpais/2011/11/25/AFRICA_NO_ES_UN_PAIS/1322233126_132223.HTML)

FALOLA, T. (2005) "NIGERIAN HISTORY, POLITICS AND AFFAIRS: THE COLLECTED ESSAYS OF ADIELE AFIGBO" (AFRICA WORD PRESS, TRENTON)

FALOLA, T. MATTHEW, H (2008) "A HISTORY OF NIGERIA" (CAMBRIDGE UNIVERSITY PRESS)

FORSON, J. YAABA BAAH-ENNUMH, T. BURACOM, P Y OTROS (2016). "CAUSES OF CORRUPTION: EVIDENCE FROM SUB-SAHARAN AFRICA" (PÁG. 563-578)

FUKUYAMA, F (2014) "ORDEN Y DECADENCIA DE LA POLÍTICA. DESDE LA REVOLUCIÓN INDUSTRIAL HASTA LA GLOBALIZACIÓN DE LA DEMOCRACIA". DEUSTO.

GRIMAL, H (1989) "HISTORIA DE LAS DESCOLONIZACIONES DEL SIGLO XX". IEPAL EDITORIAL (PÁG. 350-365). RECUPERADO DE: [HTTPS://BOOKS.GOOGLE.ES/BOOKS?ID=JLSWGoFYR3CC&PG=PA362&LPG=PA362&DQ=REGIMEN+DE+TUTELA+DE+CAMERUN&SOURCE=BL&OTS=L3CPGQMk8K&SIG=E9ETHG4wkBRE3_RxYPEHFZVLHMM&HL=ES&SA=X&VED=0AHUKEWJS7L2AwQ7BAHWGWHQKHQCRAAdQQ6AEIMZAC#v=onepage&q=REGIMEN%20DE%20TUTELA%20DE%20CAMERUN&F=FALSE](https://books.google.es/books?id=JLSWGoFYR3CC&pg=PA362&lpg=PA362&dq=REGIMEN+DE+TUTELA+DE+CAMERUN&source=bl&ots=L3CPGQMk8K&sig=E9ETHG4wkBRE3_RxYPEHFZVLHMM&hl=es&sa=X&ved=0AHUKEWJS7L2AwQ7BAHWGWHQKHQCRAAdQQ6AEIMZAC#v=onepage&q=REGIMEN%20DE%20TUTELA%20DE%20CAMERUN&f=false)

IKIME, O. (1975) "THE BRITISH AND NATIVE ADMINISTRATION FINANCE IN NORTHERN NIGERIA" (UNIVERSITY OF IBADAN) (VOL, III. No, 4). RECUPERADO DE: [HTTP://WWW.JSTOR.ORG/STABLE/41971221?SEQ=1#PAGE_SCAN_TAB_CONTENTS](http://www.jstor.org/stable/41971221?seq=1#page_scan_tab_contents)

NUNN, NATHAN (2008). "THE LONG-TERM EFFECTS OF AFRICA'S SLAVE TRADES" (CAMBRIDGE, MA: MIT PRESS)

PELLEGRINI, L. GERLAGH, R (2004). "CORRUPTION'S EFFECT ON GROWTH AND ITS TRANSMISSION CHANNELS" (KYKLOS, VOL. 57) (PÁG. 429-456).

PROTHERO, G. W. (1920). "CAMEROON" (H. M. STATIONERY OFFICE) (PÁG. 13-18; 29-63). RECUPERADO DE: [HTTPS://DL.WDL.ORG/11906/SERVICE/11906.PDF](https://dl.wdl.org/11906/service/11906.pdf)

RODRÍGUEZ, A. (-) "LA ANTIGUA GUINEA ESPAÑOLA: ANÁLISIS Y PERSPECTIVAS" (UNIVERSIDAD DE SANTIAGO DE COMPOSTELA). RECUPERADO DE:

[HTTP://WWW.CMEYANCHAMA.COM/DOCUMENTS/GUINEE/TRABAJOCESDEN_SEMINARIO.PDF](http://www.cmeyanchama.com/Documents/GUINEE/TRABAJOCESDEN_SEMINARIO.PDF)

SEBASTIÁN, C (2006) "INSTITUCIONES Y CRECIMIENTO ECONÓMICO. UN MARCO CONCEPTUAL". (UNIVERSIDAD COMPLUTENSE DE MADRID). RECUPERADO DE: [FILE:///C:/Users/USUARIO/DESKTOP/TFG/INSTITUCIONES_Y_CRECIMIENTO_SEBASTIAN.PDF](file:///C:/Users/USUARIO/DESKTOP/TFG/INSTITUCIONES_Y_CRECIMIENTO_SEBASTIAN.PDF)

8. ANEXOS

8.1. Fuentes y estadísticas descriptivas

Cuentas Nacionales- Gobierno	
PIB -US\$ a precios actuales-	PIB total del país a precios actuales y en dólares americanos. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).
PIB per cápita PPA -\$ internacionales- (2016)	Paridad del Poder Adquisitivo. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).
Gasto Público -% PIB- (2016)	Gasto Público como porcentaje del PIB. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).
Deuda -% PIB- (2016)	Deuda Pública como porcentaje del PIB. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).
Déficit Público -% PIB- (2016)	Déficit Público como porcentaje del PIB. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).
Índice de Calidad Institucional (2017)	Se trata de un índice compuesto que refleja las "instituciones de mercado" a través del Índice de Libertad Económica, el Informe de Competitividad Global, el Índice de Libertad en el Mundo y el Doing Business. Y las "instituciones políticas" a través de los

	<p>índices Rule of Law, Voz y Rendición de Cuentas, Percepción de la Corrupción y Libertad de Prensa. El valor del índice se está comprendido entre 0 y 1, siendo mayor la calidad institucional cuanto más se acerque a 1.</p> <p>Instituto Friedrich Naumann, Índice de Calidad Institucional (2018).</p>
Rentas totales de los recursos naturales -%PIB- (2015)	<p>Total de rentas procedentes del petróleo, carbón, gas natural y recursos minerales y forestales en porcentaje del PIB.</p> <p>Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).</p>
Producción Media de Petróleo -miles de barriles diarios- (2016)	<p>Producción media de petróleo en miles de barriles diarios.</p> <p>BP Statistical Review of World Energy (2017).</p>
Inflación –precios al consumidor- (% anual)	<p>Aumento de los precios al consumidor en porcentaje anual. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).</p>
Mercado laboral	
Tasa de desempleo (T. IV 2017) -Estimación OIT-	<p>Proporción de población activa que no tiene trabajo pero busca y está disponible para realizar un trabajo. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).</p>
Apertura comercial	
Exportaciones -% PIB- (2016)	<p>Total exportaciones en porcentaje del PIB.</p> <p>Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).</p>

Importaciones -% PIB- (2016)	Total importaciones en porcentaje del PIB. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).
Balanza Comercial -% PIB- (2016)	Exportación de bienes y servicios importación de bienes y servicios. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).
Socio-demográficas	
IDH	Indicador sintético de los logros medios obtenidos en las dimensiones fundamentales del desarrollo humano, a saber, esperanza de vida, años esperados de escolaridad de los niños en edad escolar y el PIB per cápita en PPA. El IDH es la media aritmética de estos índices normalizados, cuanto mayor sea el valor el índice, mayor será el desarrollo humano del país. PNUD, Human Development Report (2018).
Población (2016)	Población total del país. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).
Fragmentación etnolingüística	Promedio de 5 índices diferentes de fragmentación etnolingüística. La Porta (1999).
Esperanza de vida al nacer - años- (2016)	Cantidad de años que viviría un recién nacido si los patrones de mortalidad vigentes al momento de su nacimiento no cambian a lo largo de su vida. Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).
Conflictividad Social (2017)	Reflejada a través Global Peace Index; mide el nivel de paz de un país a través de 23

	<p>indicadores. Cuanto mayor sea el valor del índice, más conflictivo será un país.</p> <p>Global Peace Index, Clasificación Global (2017).</p>
Índice de Gini	<p>Refleja hasta qué punto la distribución del ingreso entre individuos u hogares dentro de una economía se aleja de una distribución perfectamente equitativa. Así, un índice de Gini de 0 representa una equidad perfecta, mientras que un índice de 100 representa una inequidad perfecta.</p> <p>Banco Mundial, DataBank, Indicadores del desarrollo mundial (2018).</p>
Porcentaje de cristianos (2010)	<p>Mide el porcentaje de población de población que se considera cristiana en un país.</p> <p>DatosMacro. Economía y Demografía (2018).</p>
Índice de Percepción de la Corrupción (2017)	<p>Clasifica a los países/territorios según las percepciones que tienen expertos y ejecutivos de empresas sobre el grado de corrupción que existe en el sector público. Se trata de un índice compuesto, creado mediante una combinación de 13 encuestas y evaluaciones sobre corrupción efectuadas por diversas instituciones de prestigio. Clasifica a las economías entre 0 y 100, siendo 0 una percepción total de la corrupción, y 100 ausencia completa de corrupción.</p> <p>Transparencia Internacional. Índice de Percepción de la Corrupción (2017).</p>

Negocios	
Freedom House (2018)	<p>Se trata de un sistema de calificación de tres niveles, que consiste en puntajes, calificaciones y estado –solo se ha usado el puntaje-. A través unas tablas de conversión, otorga una puntuación entre 1 y 7 a los distintos países, siendo mayor la libertad en el ejercicio de los derechos civiles y el respeto a los derechos humanos cuanto menor sea el valor del índice.</p> <p>Freedom House. Reports. Freedom in the World (2018).</p>
Doing Business (2018)	<p>Muestra las normas que regulan la actividad económica y su aplicación en la economía, organizando en un ranking a los países según la facilidad para hacer negocios.</p> <p>Banco Mundial, Doing Business, Clasificación de las economías (2018).</p>

DOCUMENTOS DE TRABAJO

La serie Documentos de Trabajo que edita el Instituto Universitario de Análisis Económico y Social (IAES), incluye avances y resultados de los trabajos de investigación realizados como parte de los programas y proyectos del Instituto y por colaboradores del mismo.

Los Documentos de Trabajo se encuentran disponibles en internet

<http://ideas.repec.org/s/uae/wpaper.html>

ISSN: 2172-7856

ÚLTIMOS DOCUMENTOS PUBLICADOS

WP-06/18 DESEQUILIBRIOS MACROECONÓMICOS INSOSTENIBLES: LA ARGENTINA DE LA ¿PROFECÍA AUTO-CUMPLIDA?

Flavio E. Buchieri y Tomás Mancha Navarro

WP-07/18 FISCAL POLICY AND THE REAL EXCHANGE RATE: SOME EVIDENCE FROM SPAIN

Oscar Bajo-Rubio, Burcu Berke and Vicente Esteve

WP-08/18 PIBYA, UN INDICADOR ADELANTADO DEL PIB DE ESPAÑA

Juan Luis Santos

WP-09/18 "EL NUEVO ROL DE LAS CIUDADES" LA SMART CITY: EL VERDADERO RETO DEL S.XXI DESARROLLO Y PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA DE LA CIUDAD INTELIGENTE

Francisco Javier Carrillo Guajardo-Fajardo

WP-10/18 LOS REQUERIMIENTOS ÓPTIMOS DE CAPITAL DE LOS BANCOS: LAS CUESTIONES PRINCIPALES

José M. Domínguez Martínez

WP-11/18 SHOCKS DE POLÍTICA FISCAL Y SU IMPACTO EN LA INVERSIÓN PRIVADA Y EN EL PRODUCTO: EVIDENCIA PARA PARAGUAY

Jesús Elías Aquino Aguirre



Facultad de Económicas, Empresariales y Turismo
Plaza de la Victoria, 2. 28802. Alcalá de Henares. Madrid - Telf. (34)918855225
Fax (34)918855211 Email: iaes@uah.es www.iaes.es

INSTITUTO UNIVERSITARIO DE ANÁLISIS ECONÓMICO Y SOCIAL

DIRECTOR

Dr. D. Tomás Mancha Navarro

Catedrático de Economía Aplicada, Universidad de Alcalá

DIRECTOR FUNDADOR

Dr. D. Juan R. Cuadrado Roura

Catedrático de Economía Aplicada, Universidad de Alcalá

SUBDIRECTORA

Dra. Dña. María Teresa Gallo Rivera

Profesora Ayudante Doctor, Universidad de Alcalá

AREAS DE INVESTIGACIÓN

ANÁLISIS TERRITORIAL Y URBANO

Dr. D. Rubén Garrido Yserte

Profesor Titular de Universidad
Universidad de Alcalá

ECONOMÍA LABORAL

ACTIVIDAD EMPRENDEDORA Y PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

Dr. D. Antonio García Tabuenca

Profesor Titular de Universidad
Universidad de Alcalá

SERVICIOS E INNOVACIÓN

Dr. D. Andrés Maroto Sánchez

Profesor Contratado Doctor
Universidad Autónoma de Madrid

RESPONSABILIDAD SOCIAL CORPORATIVA

Dra. Dña. Elena Mañas Alcón

Profesora Titular de Universidad, Universidad de Alcalá